



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

Хочу развиваться в активных продажах и стать частью сильной команды. Имею опыт в торговле, умею добиваться выполнения KPI, выстраивать отношения с клиентами и работать с документацией.

Имея более 4 лет опыта в розничных и корпоративных продажах, я уверен, что могу быть полезным вашей команде.

В ходе работы в таких компаниях, как Coleso.md и Vojo-Vin SRL, я приобрёл практические навыки активных продаж, ведения переговоров и работы с программами учёта, включая 1С.

Я умею достигать поставленных задач сохраняя качественное отношение к каждому клиенту.

Я ценю деловую честность, готов учиться и развиваться.

♀ 27 лет

♂ Мужской

⌚ Кишинев

ТОП Навыки

- **Логистика и финансы · 1 год**
- **Правление долгом · 1 год**
- **Отчетность · 1 год**
- **Мерчандайзинг · 1 год**
- **Работа с возражениями · 1 год**
- **Работа с клиентами · 1 год**

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский · Разговорный**
- **Русский · Родной**

Навыки

- Адаптируемость
- Дебиторская Задолженность
- Управление Временем
- Отчетность
- Мерчендайзинг
- Работа с возражениями
- Работа с клиентами
- Анализ Данных
- Умение вести переговоры и заключать договоры
- Стрессоустойчивость

Опыт работы

Инженер · Imex Grup · Кишинев

Октябрь 2025 - Настоящее время · 3 месяца

выезд на замеры

Навыки: Работа в Команде

Менеджер по продажам · Business Security · Кишинев

Август 2025 - Сентябрь 2025 · 2 месяца

Навыки: Работа в Команде

Торговый представитель · Vojo-Vin SRL Vatra · Кагул

Январь 2024 - Август 2025 · 1 год 8 месяцев

знание техник продаж, умение вести переговоры и заключать договоры

- Решение Проблем
- Организованность
- Инициативность
- Ответственность
- Умение находить подход к разным людям
- Навыки продаж
- Навыки Межличностного Общения

Водительское удостоверение

Категория: А, В, С, Е, Н

С личным авто

поиск и привлечение новых клиентов, развитие клиентской базы, построение долгосрочных отношений
навыки убеждения
знание основ выкладки товара и мерчандайзинга
умение формировать отчеты, анализировать продажи и конкурентов
навыки контроля дебиторской задолженности
базовое понимание экономики, логистики и первичных финансовых документов
ориентация на результат, стремление достигать поставленных целей

Навыки: Логистика и финансы, Правление долгом, Отчетность, Мерчандайзинг, Работа с возражениями, Работа с клиентами, Продажи и переговоры

Менеджер магазина · Coleso.md · Кагул

Февраль 2023 - Сентябрь 2024 · 1 год 8 месяцев

ведение документации
коммуникация с клиентами
работа с программой 1С
продажа техники
выставления товара
ревизия
поддержания чистоты и порядка в зале
учет и введение кассы
введение кассовой книги

Навыки: Ответственность, Навыки продаж, Планирование, Составление Отчетов, Анализ Данных

Желаемые отрасли

- Авто
- Логистика / Транспорт
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Среднее-специальное

Аграрно -Технический колледж, Светлый

Год окончания: 2018

Специальность: Инженер-механик