



👤 31 год
♂ Мужской
📍 Кишинев

ТОП Навыки

- **Проведение тренингов и вводных обучения для новых сотрудников** · 2 года
- **Обучение и наставничество команды продаж** · 2 года
- **Построение долгосрочных отношений с клиентами** · 2 года
- **Телефонные продажи и презентация услуг** · 2 года
- **Удержание и сопровождение клиентов** · 2 года
- **Навыки холодных и теплых продаж** · 2 года

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Родной

Навыки

- Продажа инвестиционных инструментов
- Проведение холодных звонков

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

Энергичный и результат-ориентированный менеджер по продажам с опытом работы в финансовой сфере и торговли акциями. Умею быстро устанавливать контакт с клиентами. Умею работать с трудными клиентами и превращать их в лояльных долгосрочных партнёров. Вошёл в топ менеджеры благодаря дисциплине и ориентации на результат. Разрабатываю собственные эффективные скрипты и методики продаж которые успешно использовались всей командой. Всегда работаю в стиле "Честных продаж", что формирует доверие и высокий уровень удержания клиентов.

Опыт работы

Менеджер по продажам · FB INC. · Кишинев

Октябрь 2022 - Июль 2025 · 2 года 10 месяцев

Продажа финансовых инструментов (акций) и сопровождение сделок.

Сопровождение клиентов на всех этапах - от регистрации, до активной торговли.

Мониторинг финансового рынка, отслеживание новостей и предоставление клиентам актуальной информации.

Вошёл в топ - менеджеры по продажам (топ 3)

Привел значительное количество активных клиентов с высоким торговым объёмом. Разработал собственные эффективные скрипты продаж которые внедрились в команду.

Навыки: Проведение тренингов и вводных обучения для новых сотрудников, Обучение и наставничество команды продаж, Построение долгосрочных отношений с клиентами, Телефонные продажи и презентация услуг, Удержание и сопровождение клиентов, Навыки холодных и теплых продаж, Работа с инвестиционными продуктами(акции), Консультирование клиентов по финансовым продуктам

Желаемые отрасли

- Авто
- Логистика / Транспорт
- Продажи / Розничная торговля

- Переговоры и закрытие сделок
- Удержание и сопровождение клиентов
- Мониторинг фондового рынка
- Обучение и наставничество новых сотрудников

Образование: Высшее

USEFS

Год окончания: 2014

Факультет: Факультет защиты, охраны и безопасности

Специальность: Телохранитель

Каменский политехнический техникум

Год окончания: 2010

Факультет: Менеджмент

Специальность: Менеджер в сфере обслуживания