



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Agent de vânzări

Despre mine

Agent de vânzări cu peste 15 ani de experiență în gestionarea portofoliilor de clienți și dezvoltarea relațiilor comerciale durabile. Mi-am construit și organizat singur traseele de lucru, împărțind eficient zonele și zilele de vizită pentru a optimiza timpul și costurile. Printr-o planificare riguroasă și o bună cunoaștere a pieței, am reușit să cresc vânzările și să consolidez loialitatea clienților.

După o perioadă de activitate peste hotare, revin pe piața muncii din Republica Moldova cu o perspectivă modernă, adaptabilitate și dorința de a contribui activ la dezvoltarea unei companii dinamice. Mă diferențiez prin disciplină, seriozitate și capacitatea de a lucra autonom, dar și prin orientarea constantă spre rezultate măsurabile și satisfacția clientului.

Experiența profesională

Agent de vânzări · Nefis · Orhei

August 2008 - August 2017 · 9 ani 1 lună

- vizitarea și menținerea relațiilor cu clienții
- vânzarea propriu zisă
- atragera clienților noi
- întocmirea contractelor
- gestionarea și urmărirea logisticii
- colectarea datoriilor
- mercendaising
- optimizarea logisticii
- optimizarea cheltuielilor

Competențe: Gestionarea Contractelor, Persuasivitate, Operațiuni Logistice, Lucrul în Echipă, Managementul Echipei

Agent de vânzări · Tiramisa · Orhei

Februarie 2004 - Martie 2008 · 4 ani 1 lună

- vizitarea și menținerea relațiilor cu clienții
- vânzarea propriu zisă
- atragera clienților noi
- întocmirea contractelor
- gestionarea și urmărirea logisticii
- colectarea datoriilor

- 👤 58 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Orhei

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 15 ani
- **Persuasivitate** · 13 ani
- **Gestionarea Contractelor** · 10 ani
- **Operațiuni Logistice** · 9 ani
- **Managementul Echipei** · 9 ani
- **Gestionarea Relațiilor cu Subcontractanții** · 4 ani

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- În teren
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ

Competențe

- Învățare continuă și dezvoltare personală
- Utilizarea tehnologiei și analiză de date
- Orientare spre rezultate
- Adaptabilitate și reziliență
- Gestionarea timpului și organizare

- Negociere și încheiere de vânzări
- Orientare spre client
- Comunicare eficientă

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Competențe: Gestionarea Relațiilor cu Subcontractanții, Gestionarea Timpului, Gestionarea Comunicațiilor cu Clienții, Persuasivitate, Abilități de Comunicare, Lucrul în Echipă

Agent de vânzări · Octopus · Orhei

Martie 2002 - Februarie 2004 · 2 ani

- vizitarea și menținerea relațiilor cu clienții
- vânzarea propriu zisă
- gestionarea și urmărirea logisticii
- colectarea datoriilor

Competențe: Colectarea datoriilor, Gestionarea Contractelor, Gestionarea Relațiilor cu Clienții, Lucrul în Echipă, Promovarea Vânzărilor

Domeniile dorite

- Management
- Vânzări / Retail
- Logistică / Transport

Studii: Medii de specialitate

Colegiu de electromecanică

Absolvit în: 1986

Specialitatea: Tehnician electric