



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер

Обо мне

Имею опыт руководства отделами продаж, закупок и сертификации, вывода команд из кризисных ситуаций на высокий уровень и организации работы больших коллективов. Создал совместный бизнес, занималась организацией процессов, подбором персонала и управлением финансовыми потоками. В связи с изменением экономической ситуации ищу работу в найме, чтобы применять свои навыки в развитии клиентов и эффективной работе команды.

Опыт работы

Директор · Саватранс · Тирасполь

Июнь 2018 - Настоящее время · 7 лет 4 месяца

Навыки: Управление Командой, Управление Качеством, Управление Взаимоотношениями с Клиентами, Управление Проектами, Управление Временем, Навыки Ведения Переговоров, Навыки Аудита, Навыки Общения, Приоритеты Бизнеса, Рекламные Кампании, Управление Задачами

Менеджер отдела продаж Начальник отдела продаж · ООО «Вивафарм» · Тирасполь

Октябрь 2014 - Июль 2015 · 10 месяцев

- работа с клиентами, клиентоориентированность
- управление запасами, обеспечение оборота товаров
- управление менеджерами по сбыту, организация рабочих процессов
- быстрота реагирования на поставленные цели

Навыки: Административная Деятельность, Автоматизация Процессов, Аналитическое Мышление, Работа с клиентами, Управление Запасами, Коллективные Переговоры, Управление Командой

Менеджер · ООО «Сан Лайф» (оптовая торговля сантехникой по прямым контрактам) · Тирасполь

Октябрь 2012 - Август 2014 · 1 год 11 месяцев

👤 42 года
♀ Женский
📍 Кишинев
💰 30 000 MDL

ТОП Навыки

- **Управление Командой** · 14 лет
- **Управление Качеством** · 7 лет
- **Управление Взаимоотношениями с Клиентами** · 7 лет
- **Управление Проектами** · 7 лет
- **Управление Временем** · 7 лет
- **Навыки Ведения Переговоров** · 7 лет

Пожелания

- Полный день
- Частичная занятость
- По сменному графику
- Свободный график
- Гибкий график
- Удалённо
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Разъездная работа

Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Родной

Навыки

- Внимание к Деталям
- Профессиональная Ответственность
- Аналитическое Мышление
- Управление Задачами
- Автоматизация Процессов
- Непрерывное Улучшение Качества

Водительское удостоверение

Категория: В
С личным авто

Выполнение функциональных обязанностей
руководителя филиала

Навыки: Клиентоориентированность, Урегулирование Конфликтов, Непрерывное Улучшение Качества, Продажи, Знание Процессов Закупок, Обслуживание Клиентов

Фармацевт, менеджер по внутренним закупкам, начальник отдела сертификации и регистрации МФП, начальник отдела продаж

· Ремедиум · Тирасполь

Май 2006 - Октябрь 2012 · 6 лет 6 месяцев

Управление персоналом и процессами. Организация деятельности отдела, усовершенствование процессов и сокращение затрат. Работа по автоматизации процессов, улучшение качества работы с клиентами.

Навыки: Управление Командой, Управление Процессами

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Московский Институт Предпринимательства и Права

Год окончания: 2012

Факультет: Экономика и управление предприятием

Специальность: Менеджмент организации

Бендерский Медицинский колледж

Год окончания: 2003

Факультет: Фармация

Специальность: Фармацевт

АСЕМ

Ещё учусь

Факультет: Управления и Бизнеса

Специальность: Бизнес-менеджмент и администрирование