



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager vânzări

Despre mine

Manager cu experiență de peste 10 ani în domeniul vânzării, logisticii, managementului și marketingului, cu abilități dovedite în coordonarea echipelor, optimizarea proceselor operaționale, dezvoltarea portofoliilor de produse și servicii, și atingerea obiectivelor strategice. Cu o experiență vastă în gestionarea operațiunilor zilnice și implementarea strategiilor de vânzări, cu focus pe creșterea performanței și satisfacția clienților. Orientat spre rezultate, organizat și capabil de conducerea activităților complexe într-un mediu dinamic.

Experiența profesională

Administrator Autoservice · TAHOPLUS SRL · Drochia

Martie 2025 - Septembrie 2025 · 7 luni

- Conducerea operațiunilor zilnice ale auto-service-ului, asigurând calitatea și eficiența reparațiilor;
- Dezvoltarea și implementarea de strategii pentru optimizarea proceselor de lucru și creșterea productivității;
- Asigurarea satisfacției clienților prin rezolvarea eficientă a problemelor și menținerea unei comunicări excelente;
- Selectarea și comandarea pieselor auto conform cerințelor tehnice;
- Colaborarea cu furnizorii și monitorizarea termenelor de livrare;
- Gestionarea evidenței achizițiilor și stocurilor.

Competențe: Lucrul în Echipă, Management de Proiect, Managementul Calității, Administrarea Afacerilor

Manager · FC Antrațit SRL · Drochia

Decembrie 2013 - Februarie 2025 · 11 ani 3 luni

Importul și comercializarea cărbunelui și materialelor de construcție. Cu 5 filiale în nordul Republicii și 3 magazine specializate în mediul rural.

- Coordonarea echipelor de vânzări și gestionarea operațiunilor în multiple locații;
- Implementarea strategiilor de vânzări și dezvoltarea continuă a portofoliilor de produse;
- Extinderea portofoliului de clienți și stabilirea obiectivelor strategice;

👤 39 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
📍 Drochia

in

TOP Competențe

- **Operațiuni Logistice** · 16 ani
- **Procese de Vânzare** · 15 ani
- **Managementul Vânzărilor** · 15 ani
- **Managementul Transporturilor** · 12 ani
- **Lucrul în Echipă** · 11 ani
- **Administrarea Afacerilor** · 11 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Franceză** · Elementar

Competențe

- Programa UNA md (Oracle)
- Hr Support
- Operațiuni Logistice
- Utilizare pachet Microsoft Office
- Operațiune Casă de Marcat

- Procese de Vânzare
- Procesele de Facturare
- Gestionarea Proceselor
- Controlul Proceselor
- Controlul Stocurilor
- Operațiuni Administrative
- Administrare documente și procese
- Managementul Calității
- Managementul Transporturilor
- Management operațional și logistic
- Coordonarea echipelor și instruirea personalului
- Managementul echipei
- Managementul resurselor umane

Permis de conducere

Categoria: B

- Analiza pieței și concurenței, identificarea de noi oportunități de vânzare;

- Implementarea politicilor interne, instruirea personalului și gestionarea documentelor oficiale.

Competențe: Resurse Umane, Programă UNA md (Oracle), Hr Support, Operațiuni Logistice, Procese de Vânzare, Managementul Vânzărilor, Managementul Transporturilor, Managementul Echipei, Promovarea Vânzărilor, Administrarea Afacerilor, Lucrul în Echipă

Administrator Parc Auto · FC Antraș SRL · Drochia

Februarie 2012 - August 2013 · 1 an 7 luni

- Monitorizarea stării tehnice a parcului auto;

- Gestionarea, evidența stocurilor, achizițiilor de piese și consumabile;

- Asigurarea mentenanței (revizii, reparații) și controlul consumului de combustibil;

- Administrarea documentației (asigurări, ITP) și relația cu furnizorii de servicii auto;

- Planificarea rutelor, coordonarea șoferilor și gestionarea bugetului parcului auto.

Competențe: Operațiuni Logistice, Managementul Transporturilor

Specialist marketing · FC Antraș SRL · Drochia

Ianuarie 2007 - Decembrie 2010 · 3 ani 11 luni

- Deschiderea a 3 magazine de specialitate în mediul rural, aprovizionarea cu mobilier, rafturi, vitrină și marfă.

- Analizarea datelor de vânzări, întocmirea prognozei pentru stocuri și negocierea cu furnizorii;

- Identificarea oportunităților de vânzare și lărgirea rețelei de clienți.

Competențe: Procese de Facturare, Procese de Vânzare, Gestiunea Numerarului, Operațiune Casă de Marcat, Operațiuni Logistice, Managementul Vânzărilor

Domeniile dorite

- Management
- Vânzări / Retail
- Auto

Studii: Superioare

ACADEMIA DE ADMINISTRARE PUBLICĂ

Absolvit în: 2013

Facultatea: Management

Specialitatea: Management

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE

Absolvit în: 2008

Facultatea: Business și Administrarea Afacerilor

Specialitatea: Marketing și logistică

Cursuri, training-uri

Contractul individual de muncă: încheierea și modificarea, timpul de muncă și de odihnă, perfectarea documentelor, clasificatorul ocupațiilor din RM.

Absolvit în 2015

Organizator: AO ACAP