



👤 26 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
📷

TOP Competențe

- **Atingerea obiectivelor** · 7 ani
- **Abilități de Comunicare** · 7 ani
- **Experiență în domeniul vânzărilor** · 7 ani
- **Dezvoltarea Vânzărilor** · 7 ani
- **Îndeplinirea cerințelor angajatorului** · 7 ani
- **Colectarea datoriilor** · 7 ani

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- În teren

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Competențe

- Dezvoltarea Bazată pe Competențe
- Cunoștințe Comerciale
- Abilități de Coordonare

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Manager

Despre mine

Cu peste 7 ani de experiență în domeniul vânzărilor, am demonstrat abilități de îndeplinirea sarcinilor și planurilor stabilite de angajator, menținerea relațiilor cu clienții existenți și atragerea noilor, coordonarea logisticii și realizarea ideilor pentru a ușura lucrul și minimiza cheltuielile. Sunt o persoană activă, pasionat de pescuit, îmi place să învăț mereu lucruri noi, am o abordare serioasă față de scopurile și ideile mele, mereu tind spre o dezvoltare personală și profesională. Capacitatea mea de a menține și de a construi relații noi cu clienții pentru dezvoltarea strategică a vânzărilor, coordonarea echipei de expediție și logistică, m-a ajutat să contribui semnificativ la succesul echipei în care am activat.

Experiența profesională

Agent de vânzări · Nefis · Orhei

Septembrie 2018 - Octombrie 2025 · 7 ani 1 lună

- promovarea și vânzarea produselor companiei
- gestionarea și dezvoltarea portofoliului de clienți
- coordonarea și verificarea expedițiilor, șoferilor
- implimentarea politicilor comerciale și realizarea planurilor de vânzări
- monitorizarea pieței și a concurenței pentru identificarea noilor oportunități
- menținerea relațiilor cu clienții și rezolvarea problemelor
- am depășit constant obiectivele de vânzări stabilite de companie
- am îmbunătățit procesul de livrare prin coordonarea aplată a șoferilor
- am menținut mereu relații stabile cu clienții de top
- am contribui cu succes la lansare și realizarea produselor noi
- am atras noi clienți strategici, crescând baza lor cu 5-7% anual
- am crescut vânzările pe zonele mele cu peste 5% anual

Competențe: Atingerea obiectivelor, Abilități de Comunicare, Experiență în domeniul vânzărilor, Dezvoltarea Vânzărilor, Îndeplinirea cerințelor angajatorului, Colectarea datoriilor, Abilități de Negociere, Persuasiune, Managementul Vânzărilor, Procese de Vânzare, Lucrul în Echipă

Domeniile dorite

- Abilități de Comunicare
- Îndeplinirea cerințelor angajatorului
- Abilități de Negociere
- Dezvoltarea Vânzărilor
- Persuasiune
- Lucrul în Echipă

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

- Management
- Vânzări / Retail
- Achiziții / Aprovizionare

Studii: Superioare

Universitatea Tehnică a Moldovei

Absolvit în: 2023

Facultatea: Inginerie mecanică, industrială și transporturi

Specialitatea: Ingineria transportului auto

Cursuri, training-uri

Vânzător cu rezultate

Absolvit în 2021

Organizator: Alexandru Bordea

Vânzări

Absolvit în 2023

Organizator: Alina Andriuța