



42 года
 Мужской
 Кишинев

ТОП Навыки

- Продвижения · 4 года
- Контроль · 4 года
- Организация · 4 года
- Амбициозный и дисциплинированный · 2 года
- Умею работать в команде · 2 года
- Быстро обучаем · 2 года

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Разъездная работа

Языки

- Румынский · Родной
- Русский · Родной

Навыки

- Инновационный склад ума
- Финансовая хватка
- Отличные коммуникативные навыки и межличностное общение
- Сильное лидерство
- Креативный
- Амбициозный
- Работа в Команде

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Исполнительный Директор

Обо мне

Немного достижений в последнем проекте:
 Организация и продвижения Стартапа (Климатическое оборудование-"Interclimat" далее оборудование для сегмента HoReCa- "Proiect Comercial"). Разработка и внедрения стратегии компании. Организация и участие во всех процессах . Поиск клиентов и запуск продаж,далее формирования отдела продаж с достижением продаж "0 лей до более 90000000 лей, более 300 договоров партнерства (SRL "Maximum Electronic", SRL "FPC ROGOB", SRL "TRABO PLUS" и.т.д) . Увеличения складских помещений с 400 кв/м до 2700 кв/м, увеличения офисных и торговых помещений с 54 кв/м до 500 кв/м. Организация и запуск сервисной службы. Подбор и организация команды от 1 сотрудника до более 30 человек и управления ими. Открытия филиала в г.Бельцы.Организация и участие в 3 выставках на "MOLDEXPO".

Опыт работы

Исполнительный директор · "Interclimat Lux" SRL
 · Кишинев

Июнь 2023 - Август 2025 · 2 года 3 месяца

Обязанности:

Поиск и взаимодействие с клиентами и партнерами (B2B)
 Подбор персонала (подача объявлений,собеседование,найм и обучение)

Контроль охраны труда

Организация безопасности на объектах и контроль (видеонаблюдение,АТС,мониторинг автопарка,пожарная сигнализация.)

Взаимодействие с проверяющими органами

Взаимодействие с бухгалтерией

Котроль дебиторской и кредиторской задолженности

Взаимодействие с отд. IT (участие в разработке сайта и 1С УПР 11 и CRM)

Взаимодействие с отд. маркетинга (участие в разработке брендбука)

Решение операционных проблем

- Быстро обучаем
- Инициативный
- Дисциплинированный
- Стратегическое мышление

Водительское удостоверение

Категория: В
С личным авто

Урегулирование ежедневных проблем: отд. продаж (опт, розница, гос. тендера), логистика, склад, сервис, изменение цен.

Разбор инцидентов и кассовой дисциплины

Работа с инкассацией и решением кассовых пересчётов

Контроль за финансовой дисциплиной на торговых точках

Координация отдела продаж

Вмешательство при сбоях или конфликтных ситуациях

Открытие новых объектов

Участие в формировании ассортимента

Контроль ротации и востребованности товара

Контроль за складами и помещениями (инвентаризация, контроль персонала, контроль чистоты и безопасности)

Анализ и улучшение бизнес-процессов

Стандартизация процессов (продажи, сервис, логистика, работа торговых точек и пр.)

Управление сервисной службой (монтажные и ремонтные работы)

Навыки: Амбициозный и дисциплинированный, Умею работать в команде, Быстро обучаем, Творчески инициативен, Организаторское стратегическое мышление

Заместитель генерального директора · ООО "А.Эр.Т трак энд Бас" · Москва

Сентябрь 2021 - Октябрь 2022 · 1 год 1 месяц

Организация и продвижения всего рабочего процесса технической и дилерской станции по ремонту и продажам автобусов и коммерческого транспорта, (Golden Dragon, Haiger, Volgabus, Камаз), заключение договоров с поставщиками и

заказчиками (Альфа-Страхование, Рад-Транс, 55-параллель, Мосавтодор, итд), мониторинг рынка, оборот с 0 до 80000000 в месяц, внедрения автоматизации CRM систем, контроль дебиторской задолженности и работа с ней. Распределение финансов. Участие в разработке сайта и программного обеспечения с CRM системой. Помощь в разработке и внедрения нормативов по ремонту автобусов. Управление персоналом более 70 сотрудников и т.д.

Навыки: Организация и продвижения

Заместитель генерального директора · ООО "Автоперевозчик N-1" · Москва

Октябрь 2018 - Февраль 2019 · 5 месяцев

Управление автосервисом грузового и коммерческого транспорта. Обслуживали свой парк коммерческой техники (автобусы и микроавтобус) в количестве 150 шт., управление персоналом более 30 сотрудников.

Навыки: Продвижения, Оптимизация и контроль

Предприниматель · ООО "Авихофф" · Москва

Октябрь 2014 - Октябрь 2018 · 4 года 1 месяц

Создание и управление компанией по реставрации мебели. Персонал более 10

сотрудников. Продажи и продвижения услуг по реставрации мебели. Создания и продвижения сайта. Разработка и продвижения рекламных компании и акции. Контроль и оптимизация всех процессов производства.

Навыки: Контроль, Продвижения, Организация

Желаемая отрасль

- Топ-менеджмент

Образование: Неполное высшее

Курсы, тренинги

Предприниматель

Год окончания 2003

Организатор: Scoala de Antreprenoriat "Business partner"