



👤 20 лет
 ♂ Мужской
 📍 Кишинев
 💰 15 000 MDL

ТОП Навыки

- **Переговоры** · 9 месяцев
- **Контроль** · 9 месяцев
- **Управление** · 9 месяцев
- **Обучение и полный контроль работы компании** · 6 месяцев
- **Руководитель отдела** · 5 месяцев
- **Введение и сопровождение клиентов** · 5 месяцев

Пожелания

- Полный день
- Свободный график
- Гибкий график
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Разговорный
- **Украинский** · Разговорный

Навыки

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Менеджер

Обо мне

Желания развивать компанию и самому развиваться. Хочу собрать идеальную команду в любой из отраслей, чтобы добиться успеха. Желания идти по карьерной лестнице и занимать высшие должности. Также люблю изучать что-то новое и сталкиваются с тем, с чем ранее не сталкивался.

Опыт работы

Супервайзер · Yolo · Кишинев

Декабрь 2024 - Май 2025 · 6 месяцев

Обучение сотрудников, контроль работы, складской учёт, помощь кредитования и тесная работа с кредитным отделом. Выполнение месячного плана продаж для команды, написания скриптов продаж, тренинги, брифинги.

Навыки: Обучение и полный контроль работы компании

Менеджер по работе с клиентами · - · Кишинев

Июль 2024 - Ноябрь 2024 · 5 месяцев

Сопровождение клиентов, помощь в адаптации на финансовом рынке, помощь в финансовых вопросах, также контроль работы команды, обучение сотрудников.

Навыки: Руководитель отдела, Введение и сопровождение клиентов, Введение и сопровождение клиентовой

IT Project Manager · Unifun · Кишинев

Май 2024 - Июнь 2024 · 2 месяца

Контроль работы системы, написания ТЗ, общение с иностранными партнёрами, устранения неполадок в системе или серверах. Работа в CRM системе Битрикс 24, задачи по реализации проектов в сотовой связи.

Навыки: Введение проектов иностранных партнёров

Менеджер по продажам · - · Кишинев

Сентябрь 2023 - Май 2024 · 8 месяцев

Телефонные продажи, контроль работы сотрудников,

- Умение адаптироваться к любой работе
- Находить общий язык с клиентами
- А также поднимать эффективность с компании или команды для достижения финансового успеха

Водительское удостоверение

Категория: В

введение и работа в CRM системе. Обучение сотрудников, переговоры с клиентами. Из менеджера по продажам в руководителя отдела продаж со своей командой.

Навыки: Переговоры, Контроль, Управление

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Неполное высшее

ASEM

Ещё учусь

Факультет: Бизнес управление

Специальность: Бизнес и управление