



👤 32 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Raportare și gestiune stocuri** · 3 ani
- **Negociere cu companii de construcții** · 3 ani
- **Lucru avansat în 1C** · 3 ani
- **Import produse metalurgice** · 3 ani
- **Export** · 3 ani
- **Vânzări tehnice B2B** · 3 ani

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Comunicare

Competențe

- Export
- Import mărfuri
- Logistică
- Planificare
- Coordonare echipe și gestionare proiecte
- Analiza concurenței și poziționarea produselor

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager de proiect

Despre mine

Manager vânzări B2B cu peste 6 ani experiență în industrie, agricultură și metalurgie. Specializat în atragerea și fidelizarea clienților, negocierea contractelor complexe și gestionarea întregului ciclu de vânzare — de la ofertă până la încasare.

De asemenea, am experiență în coordonarea echipelor și pot superviza proiecte de construcție a obiectivelor industriale sau comerciale, asigurând respectarea termenelor și calității lucrărilor.

Caut o poziție stabilă într-o companie orientată spre rezultat, unde pot contribui la creșterea vânzărilor, extinderea pieței și implementarea proiectelor operaționale.

Experiența profesională

Manager de proiect · Metal Feros SA · Chișinău
Septembrie 2024 - Prezent · 10 luni

- Atragerea clienților noi în zona industrială
- Coordonarea echipelor de demontare și logistică
- Gestionarea contractelor comerciale și a facturilor
- Contribuție: în primele 5 luni am crescut numărul clienților activi cu 30%

Competențe: Fidelizare clienți, Demontări industriale, Construcții, Emitere și urmărire factură, Coordonare echipe tehnice, Negociere B2B

Manager de vânzări · Organic Protect · Chișinău
Decembrie 2023 - Septembrie 2024 · 10 luni

- Vânzare inputuri agricole în zona de nord
- Gestionare bazei de date și urmărirea creanțelor
- Cercetarea concurenței și repoziționarea produselor
- Rezultat: portofoliu nou de 20+ clienți B2B

Competențe: Comunicare persuasivă, Planificare rută vânzări, Gestionare clienți și creanțe, Monitorizare și analiză concurență, Vânzări produse agro

Manager Comercial / Proiecte · BPM · Chișinău
Februarie 2020 - August 2023 · 3 ani 7 luni

- Negociere
- Încheiere contracte comerciale
- Cunoștințe solide de contabilitate primară și 1C
- Dezvoltarea portofoliului de clienți B2B

Permis de conducere

Categoria: B

- Vânzări produse metalurgice (oțel, tablă, țevi) către companii de construcții
- Gestionarea întregului ciclu de vânzare: ofertare, contractare, livrare, plată
- Utilizare intensivă a 1C pentru comenzi și stocuri
- Rezultat: creștere cifră de afaceri anuală cu 40%

Competențe: Raportare și gestiune stocuri, Negociere cu companii de construcții, Lucru avansat în 1C, Import produse metalurgice, Export, Vânzări tehnice B2B

Agent de vânzări · NANU MARKET SRL · Chișinău

Mai 2019 - Februarie 2020 · 10 luni

- Vânzări produse electrice și accesorii tehnice
- Gestionarea relației cu clienți existenți și prospecti

Competențe: Introducere și urmărire comenzi în 1C, Monitorizare activă a pieței, Organizare livrări și stocuri, B2B, Relații clienți B2C, Cunoștințe tehnice în produse electrice

Agent Vânzări · Heba Med Group · Chișinău

August 2018 - Mai 2019 · 9 luni

- Vânzări produse profesionale în domeniul beauty
- Coordonator regional (Nord), training echipe locale
- Rezultat: extindere portofoliu cu 15 clinici și saloane

Competențe: Fidelizare clienți existenți, Training și onboarding agenți noi, Supraveghere echipă de vânzări, Dezvoltarea rețelei de clinici, Vânzări consultative în domeniul estetic

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare

Universitatea Financiară de Stat, Moscova

Absolvit în: 2017

Facultatea: Management și Finanțe

Specialitatea: Manager Financiar