



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

целеустремленная ,
легкообучаемая,
ответственная!
Стаж вождения -17 лет

Опыт работы

Менеджер по продажам · AM Sisteme · Кишинев
Апрель 2025 - Настоящее время · 3 месяца

- ведение документации
- работа с клиентами
- прямые и непрямые продажи
- 15 лет опыта в сфере продаж
- успешное развитие территории
- заключение сделок с ключевыми партнерами

Навыки: Работа с 1С, Планирование, Ведение отчетности, Работа с возражениями, Выявление потребностей клиента

ТМ · Логотранс (кондитерка - Харьковский бисквит, АВК, вода) · Херсон
Июнь 2021 - Февраль 2022 · 9 месяцев

Навыки: Обучение персонала, Контроль, Введение тп с новым прайсом, Разработка маршрутов торговой команды, Планирование, Развитие территории

Торговый представитель · чп Мартыненко (Евуар, Р&G, Eveline, Фрекен Бок, Невская косметика...) · Херсон
Сентябрь 2019 - Июнь 2021 · 1 год 10 месяцев

Навыки: Акционные предложения для клиентов, Прирост на 30% тт, Расширение маршрута, Выполнение планов продаж

- 👤 44 года
- ♀ Женский
- 📍 Кишинев
- 💰 15 000 MDL

ТОП Навыки

- **Планирование** · 7 лет
- **Расширение торгового портфеля** · 6 лет
- **Выполнение плановых показателей по южному региону** · 6 лет
- **Обучение торговой команды и ввод** · 6 лет
- **Разработка маршрутов тп** · 6 лет
- **Развитие территории с 0** · 6 лет

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Разъездная работа

Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Свободно владею
- **Украинский** · Родной

Навыки

- Опыт работы в Битрикс
- 1С
- Опыт работы с сегментом HoReKa

- 10 шагов ТВ
- Формат убедительных продаж
- Основы продаж
- Подготовка презентаций
- Организаторские навыки
- Работа с возражениями

Водительское удостоверение

Категория: А, В

Торговый представитель · Nemiroff · Херсон

Март 2013 - Август 2015 · 2 года 6 месяцев

Навыки: Выполнение плановых показателей, Индивидуальный маркетинговый подход к клиентам, Заключение договоров с ключевыми сетями, Возврат дебиторской задолженности, Развитие сегмента HoReCa

Территориальный менеджер · ТМ «Рідна Марка»

(соки «Мрія», квас «Древлянський», чипсы «Санчо», бакалея) · Херсон

Июнь 2006 - Январь 2013 · 6 лет 8 месяцев

Навыки: Расширение торгового портфеля, Выполнение плановых показателей по южному региону, Обучение торговой команды и ввод, Разработка маршрутов тп, Планирование, Развитие территории с 0

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее