



👤 28 лет
♂ Мужской
📍 Кишинев

ТОП Навыки

- **Обучение Продажам** · 3 года
- **Управление Продажами** · 3 года
- **Продажи** · 3 года
- **CRM Marketing** · 2 года
- **CRM** · 2 года
- **Процессы Продаж** · 2 года

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею

Навыки

- Продажи по Телефону
- Совершенствование Бизнес-процессов
- Знание Финансового Прогнозирования
- Финансовое Планирование
- CRM Marketing
- CRM
- Целевые Показатели Продаж на Основе Прибыли
- Управление Продажами

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Director Comercial, COO, Sef Vinzari, HR Director

Опыт работы

Директор по продажам · Smart.md · Кишинев
Июнь 2022 - Апрель 2025 · 2 года 11 месяцев

Достижения:

- Благодаря изменению структуры работы колл-центра увеличил в первый месяц работы прибыль / продажу на 100% и удерживал рост данного показателя в 30%
- Оптимизация и автоматизация процессов продаж - благодаря этому % автоматических продаж в пике достигал 30% от общих продаж

Навыки: CRM Marketing, CRM, Процессы Продаж, Автоматизация, Управление Продажами, Целевые Показатели Продаж на Основе Прибыли, Продажи

Директор по продажам · Inox Plus · Кишинев
Сентябрь 2021 - Июнь 2022 · 10 месяцев

Достижения:

Ввел новую систему мотивации сотрудников отдела продаж, благодаря которой разница между оформленными заказами и поступлениями (средств) из 78% (средняя) увеличилась до 93% (средняя)

Ввел Единую форму отчетности для всех отделов компании, благодаря которым оптимизировали отдел закупок и инженерии

С середины Ноября 2021 до конца Декабря 2021 года сократил дебиторские задолженности клиентов на 48%

- Благодаря новому плану закупок - на начало мая комплектация склада составила

79% а коэффициент полезного товара вырос на 7 пунктов

Навыки: Управление Продажами, Продажи, Управление Проектами, Управление Качеством, Управление Командой

HR Director · MOLTREND SRL · Кишинев
Апрель 2020 - Август 2021 · 1 год 5 месяцев

- Управление Проектами
- Управление Эффективностью
- Управление Качеством
- Управление Командой
- Автоматизация Процессов

Построил полностью HR отдел - от документооборота до адаптации персонала.

За 3 месяца работы из 20 сотрудников выросли до 83 человек в компании

Благодаря улучшению процессов допродажи увеличил общий оборот компании на 30%

Навыки: KPI, Обучение Продажам, Бизнес-процессы, Аудит

HR Generalist · Best Doctor SRL · Кишинев

Сентябрь 2019 - Апрель 2020 · 8 месяцев

Вместе с коллегой по работе построили полностью отдел кадров. За 5 месяцев из 8 человек в компании выросли до 51 человека

Навыки: Документооборот, Рекрутинг, Набор Персонала, Обучение Продажам

Рекрутер · ICS TOP SHOP STUDIOMODERNA · Кишинев

Сентябрь 2017 - Август 2019 · 2 года

Ввел проект адаптации новых сотрудников. За 1.5 месяца текучесть персонала уменьшилась на 9% в сравнении с аналогичным периодом

Навыки: Обучение Продажам, Набор Персонала

Желаемая отрасль

- Топ-менеджмент

Образование: Неполное высшее

"IMI-NOVA"

Год окончания: 2023

Факультет: Экономический

Специальность: Маркетинг и Логистика

Курсы, тренинги

Школа Стратегического Менеджмента

Год окончания 2024

Организатор: Beyond Taylor

Финансовое Планирование

Год окончания 2022

Организатор: АТМ

Гребень Продаж

Год окончания 2022

Организатор: Михаил Гребенюк

Mini MBA - HR Generalist

Год окончания 2020

Организатор: SBC

ISO 9001:2015 & 19011:2018

Год окончания 2021

Организатор: Evosystems&Com