



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Продавец-консультант

Обо мне

Работаю на стыке управления, продаж и фитнеса. Умею подбирать спортивное питание, продавать его без давления, но с пользой для клиента. Строил процессы в зале с нуля: от закупок до рекламы. Легко нахожу контакт с людьми, быстро учусь новому, люблю порядок и эффективность. Готов развиваться в сфере, где мои знания и опыт приносят реальную пользу.

Опыт работы

Управляющий тренажёрным залом · Mart`s Fitness · Тирасполь

Сентябрь 2023 - Февраль 2024 · 6 месяцев

Продажа и консультации по спортивному питанию: подбор продуктов под цели клиента, рекомендации по приёму и совместимости с тренировками

Закупка спортивного питания, контроль остатков, ведение учёта и документации

Поиск и работа с поставщиками, оформление заказов и контроль логистики

Формирование цен, участие в разработке акций и сезонных предложений

Визуальное оформление витрин, выкладка товара, презентация новинок

Образовательные консультации по нутрициологии и рациону на основе фитнес-целей

Управление ассортиментом зала: закупка тренажёров, мелкого инвентаря, экипировки

Организация работы зала: расписание, персонал, клининг, техническое состояние

Маркетинг и реклама: продвижение зала и продукции через соцсети (Instagram, VK), офлайн-реклама, акции

Ведение учёта: товарооборот, инвентаризация, работа с Excel и внутренними системами

Общение с клиентами, решение спорных ситуаций, повышение качества сервиса

Увеличение продаж спортивного питания за счёт экспертных консультаций и внедрения новых товарных позиций

Оптимизация закупок: снижение складских остатков и рост

- 👤 28 лет
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 15 000 MDL

ТОП Навыки

- **Базовые навыки маркетинга** · 6 месяцев
- **Уверенные коммуникативные навыки и знание техники продаж** · 6 месяцев
- **Консультирование клиентов по продуктам и составам** · 6 месяцев
- **Закупка и учёт спортивных товаров** · 6 месяцев
- **Опыт подбора и продаж спортивного питания под цели клиента** · 6 месяцев

Пожелания

- Полный день
- По сменному графику
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Разъездная работа

Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Средний
- **Украинский** · Свободно владею

Навыки

- Гибкость
- Обучаемость
- Умение работать в команде и самостоятельно
- Планирование и организация рабочих процессов
- Владение Excel
- Google Sheets
- Кассовыми программами
- Работа с клиентами: от консультаций до решения спорных ситуаций
- Продвижение товаров и услуг
- Товароучёт
- Инвентаризация
- Документооборот
- Работа с поставщиками и логистика заказов
- Управление закупками и товарным ассортиментом
- Консультирование и продажи

оборачиваемости продукции

Рост числа постоянных клиентов и повышения их среднего чека

Разработка эффективной системы учёта товара и взаимодействия с поставщиками

Повышение узнаваемости зала в регионе за счёт активной рекламной работы и партнёрских акций

Навыки: Базовые навыки маркетинга, Уверенные коммуникативные навыки и знание техники продаж, Консультирование клиентов по продуктам и составам, Закупка и учёт спортивных товаров, Опыт подбора и продаж спортивного питания под цели клиента

Желаемая отрасль

- Продажи / Розничная торговля

Образование: Неполное высшее

ПГУ, Тиарсполь

Год окончания: 2015

Факультет: Экономический

Специальность: Менеджмент в АПК

Курсы, тренинги

Фитнес-нутрициолог

Год окончания 2020

Организатор: Лицей "Учёный фитнес"

Персональный тренер

Год окончания 2021

Организатор: Лицей "Учёный фитнес"