



♀ Женский
📍 Кишинев

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Менеджер проекта / part time

Обо мне

Ищу интересную работу на 4 часа в день, где смогу применить свои навыки и знания, а также научиться новому.

12 лет* – опыт в продажах в роли топ-менеджера, руководителя отдела продаж, менеджера по продажам (рекламная сфера)

2,5 года – бизнес-консультант, тренер, рекрутер

3,5 года – менеджер по развитию/ ассистент директора

О себе: ответственная, грамотная, творческая и позитивная личность.

Хобби:

Чтение, фитнес, шитье, рисование, музыка, пение, прогулки и загородные поездки

Опыт работы

Менеджер по развитию / ассистент директора

· Balto-Comert SRL/ Rulment.md · Кишинев

Январь 2020 - Май 2023 · 3 года 4 месяца

- подбор и адаптация новых сотрудников
- анализ продаж и подготовка управленческой отчетности для директора
- организация и запуск проектов по ребрендингу и рекламным кампаниям (наружная реклама, сувенирная продукция, сайт)
- участие в оптимизации AmoCRM, актуализация данных о статусе клиентов
- развитие клиентской базы: продвижение новой услуги, ведение группы в вайбере
- обеспечение эффективного взаимодействия между руководством и сотрудниками
- другие задачи руководителя

Навыки: Организаторские способности, Навыки ведения деловых переговоров, Умение работать с клиентами, Умение работать с персоналом

Бизнес-консультант, тренер, рекрутер ·

ТОП Навыки

- **Навыки ведения деловых переговоров** · 9 лет
- **Работа с клиентами** · 6 лет
- **Обучение персонала** · 5 лет
- **Управление командой** · 5 лет
- **Управление продажами** · 5 лет
- **Организаторские способности** · 3 года

Пожелания

- Частичная занятость
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Базовый

Навыки

- Умение обучать
- Организационные способности
- Навыки ведения переговоров
- Управление продажами и клиентскими проектами (B2B)

Фриланс · Кишинев

Сентябрь 2017 - Декабрь 2019 · 2 года 3 месяца

- аудит деятельности отдела продаж (анализ записей телефонных переговоров, проведение фотографии рабочего дня, тестирование знаний и навыков)
- проведение консультаций-тренингов по результатам аудита
- отбор и найм сотрудников в отдел продаж
- адаптация «новичков» в отдел продаж

Навыки: Умение анализировать, Умение обучать

Проект-менеджер · Business- Expert SRL · Кишинев

Август 2016 - Август 2017 · 1 год 1 месяц

Навыки: Управление проектом

Руководитель отдела продаж / Топ-менеджер · Imona-Grup SRL, PapaPrint SRL, Studio Pixel SRL · Кишинев

Февраль 2011 - Март 2016 · 5 лет 1 месяц

- Руководство отделом продаж
- Работа с VIP-клиентами
- Разработка и внедрение рекламных проектов
- Обучение персонала

Навыки: Обучение персонала, Управление командой, Управление продажами

Аккаунт-менеджер/ Менеджер по работе с клиентами · «Pares Relations» SRL, «Aldimax-Design» SRL, «Nisa-Com» SRL · Кишинев

Июнь 2004 - Январь 2011 · 6 лет 8 месяцев

- Поиск новых клиентов
- Холодные звонки, деловая переписка
- Презентации/встречи
- Заключение договоров
- Администрирование выполнения заказов

Навыки: Навыки ведения деловых переговоров, Работа с клиентами

Желаемые отрасли

- Менеджмент
- Образование / Обучение / Консалтинг
- Управление персоналом

Образование: Высшее

Молдавский Государственный Университет

Год окончания: 2009

Факультет: Факультет «Экономика»

Специальность: Бизнес и администрирование/ Менеджер

Республиканский колледж Информатики и Права

Год окончания: 2003

Факультет: Кибернетика и экономическая информатика

Специальность: Экономист-программист

Курсы, тренинги

Курсы на бизнес-тренера

Год окончания 2018

Организатор: SBC

Курсы на фитнес-инструктора групповых программ

Год окончания 2022

Организатор: Академии спорта А.Перванчук