44 года
Мужской
Кишинев
40 000 MDL

ТОП Навыки

- **Построение отдела продаж** · *2 года*
- **Аналитическое Мышление** · *12 месяцев*

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Свободно владею

Водительское удостоверение

Категория: B
С личным авто

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.rabota.md/ru/prices/cv

Руководитель

Обо мне

Умеренный трудоголик, стрессоустойчив, неконфликтен. Никаких проблем с воспитанием, честностью, порядочностью, ответственностью и профессионализмом. Принципиально не злоупотребляю доверием. Способен и готов работать самостоятельно, принимать решения в рамках предоставленных полномочий и нести ответственность, поддерживать высокий корпоративный дух и атмосферу коллективизма, предлагать рационализаторские предложения. Алкоголь, табак, наркотики не употребляю. Устойчиво равнодушен к азартным играм. Не религиозен. К гражданской, административной, уголовной ответственности не привлекался.

Хобби: игра в сквош, бизнес литература, велосипед и гитара.

Придерживаюсь мнения что главное - это команда. Стараюсь приобретенные знания сразу применять на практике.

Опыт работы

Аналитик · Madam Wong · Кишинев
Июль 2024 - Настоящее время · 1 год 2 месяца

-работа с программой Iiko

-аналитика и составление отчетов(P@L, Cashflow, ABC анализ прибыльности блюд итд)

Навыки: Аналитическое Мышление

Управляющий · Central Squash · Москва
Март 2021 - Август 2023 · 2 года 6 месяцев

Полное управление и развитие сквош клуба в центре Москвы, участие в развитии Федерации Сквоша России

Тренер по сквошу · Фабрика сквоша · Москва
Апрель 2015 - Февраль 2021 · 5 лет 11 месяцев

Проведение тренировок

Обучение и сдача на получение международных

сертификатов

Менеджер по развитию · Elefant сеть фитнес клубов · Воронеж

Октябрь 2012 - Август 2013 · 11 месяцев

Управление одним из филиалов. Внедрение активных продаж, повышение качества обслуживания. Удалось увеличить продажи на 30%.

Коммерческий директор · International Tobacco · Кишинев

Май 2011 - Ноябрь 2011 · 7 месяцев

Построение дистрибуции сигарет по всей стране. Ведение ключевых клиентов. Удалось сравнять размер дебиторской задолженности с фактической отгрузкой. Увеличить продажи в 2 раза.

Аналитик · Energy Fitness · Кишинев

Май 2010 - Март 2011 · 10 месяцев

Разработка всех бизнес процессов в фитнес клубе (продажи, телемаркетинг, фитнестестирование, тренировочный процесс, рецепция), поиск нового поставщика софта, разработка тех задания. Удалось создать последовательную цепочку прохождения от потенциального клиента до программы лояльности для продлевающихся клиентов.

Руководитель отдела продаж · Energy Fitness · Кишинев

Август 2009 - Май 2010 · 9 месяцев

Выполнение плана по продажам, обучение персонала, заключение контрактов с корпоративными клиентами, составление техзадания для упрощения работы продавцов с отчетами. Удалось выполнить план по продажам по концу 2009 г. и перевыполнить на 20% за первый квартал 2010 г. Внедрение новых методов работы с софтом, позволившим уменьшить время составления отчетов сотрудниками отдела продаж и в то же время увеличить кол-во управленческой информации по продажам.

Управляющий фитнес-клубом · Niagara City Fitness · Кишинев

Январь 2009 - Июнь 2009 · 6 месяцев

Формирование и контроль выполнения бюджетных показателей деятельности клуба. Удалось сформировать команду сотрудников и их систему оплаты с привязкой к результатам каждого подразделения и клуба вцелом.

Предотвращение воровства в некоторых подразделениях.

Руководитель · Cabinet Plus · Кишинев

Январь 2008 - Декабрь 2008 · 11 месяцев

Постановка и контроль выполнения бюджета. Ведение переговоров и отношений с поставщиками Merx (Украина) AMF (Украина). Участие в мебельных выставках. Удалось создать систему получения рациональных предложений от каждого сотрудника, благодаря чему при внедрении этих идей была создана отличная команда. Удалось перевыполнить годовой план по прибыли на 10%. Переход на новую управленческую программу Delo Pro 3.0

Руководитель отдела продаж · Cabinet Plus · Кишинев

Июль 2005 - Декабрь 2007 · 2 года 6 месяцев

Постановка и контроль выполнения плана по продажам. Удалось разработать и внедрить систему оплаты торговых представителей в зависимости от предоставляемых скидок и наценки на товарах. Как результат увеличение продаж в 2 раза по креслам и стульям и в 4 раза по мебели. В расчете на кол-во жителей в стране у нас было 1 место по продажам среди клиентов компании Merx.

Навыки: Построение отдела продаж

Менеджер по маркетингу и рекламе · Auto Space представительство BMW · Кишинев

Февраль 2005 - Май 2005 · 3 месяца

Организация и проведение презентаций новых моделей, event-ов, реклама в СМИ в строгом соответствии стандартам Corporate Identity of BMW, формирование отчетов для Head Office BMW в Германии. Удалось отлично (судя по отзывам клиентов и сэкономленному бюджету) провести презентацию новых моделей BMW 3 и 7 серии.

Менеджер по продажам · Niagara Orange Fitness · Кишинев

Июль 2004 - Январь 2005 · 7 месяцев

Активный поиск новых клиентов и заключение контрактов. Удалось стать лучшим продавцом отдела за отчетный период.

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Технический Университет Молдовы
Год окончания: 2003
Факультет: Информационные технологии
Специальность: Современные прикладные языки