



25 лет
 Мужской
 Кишинев
 15 000 MDL

ТОП Навыки

- Знание ассортимента продукции · 1 год
- Контроль поставок и товарных остатков · 1 год
- Ведение переговоров и деловая переписка · 1 год
- Холодные и теплые звонки · 11 месяцев
- Ведение переговоров и заключение сделок · 11 месяцев
- Выявление потребностей клиентов · 11 месяцев

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- Румынский · Родной
- Русский · Родной
- Английский · Разговорный

Навыки

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Менеджер

Обо мне

"Энергичный и целеустремленный специалист с опытом в сфере продаж. Обладаю сильными аналитическими и коммуникативными навыками, умею находить подход к клиентам и работать на результат. Всегда стремлюсь к профессиональному росту и внедрению эффективных решений. Готов привнести в вашу компанию экспертность, внимание к деталям и ориентацию на качество."

Опыт работы

Менеджер B2B продаж · S.R.L. TELIUS-C.C.C. · Кишинев

Март 2025 - Июль 2025 · 5 месяцев

- Поиск и привлечение новых клиентов в сегменте HoReCa
- Работа с действующей клиентской базой, развитие партнёрских отношений
- Проведение встреч и презентаций продукта
- Подготовка коммерческих предложений и заключение договоров
- Контроль дебиторской задолженности
- Анализ рынка и конкурентов
- Выполнение планов продаж
- Взаимодействие с отделом логистики и маркетинга

Навыки: Работа с возражениями, Холодные и тёплые звонки, Навыки B2B продаж и переговоров, Работа с CRM-системами

Менеджер по продажам - (оптовая торговля продуктов питания и товаров для дома) · SRL "Leovitcom" · Кагул

Январь 2024 - Январь 2025 · 1 год 1 месяц

Осуществлял оптовые продажи продовольственных и хозяйственных товаров, сотрудничал с минимаркетами в городе и южных регионах Молдовы.

Вёл активный поиск и привлечение новых клиентов, а также поддерживал и развивал отношения с существующими партнёрами.

Консультировал клиентов по ассортименту, ценам и

- Организаторские способности
- Коммуникация и стрессоустойчивость
- Навыки работы с программами
- Знание рынка
- Работа с документацией
- Анализ и расчеты
- Консультирование
- Продажи и работа с клиентами

Водительское удостоверение

Категория: В
С личным авто

условиям сотрудничества, подбирал оптимальные товарные предложения.

Оформлял заказы, контролировал их выполнение, координировал логистику и доставку товаров.

Навыки: Знание ассортимента продукции, Контроль поставок и товарных остатков, Ведение переговоров и деловая переписка

Менеджер по продажам - Специалист по продажам и консультированию · Bristol · Москва

Январь 2022 - Ноябрь 2022 · 11 месяцев

Осуществлял продажи консалтинговых и брокерских услуг, проводил консультации потенциальных клиентов.

Сопровождал клиентов на всех этапах открытия инвестиционного счета.

Работал с клиентской базой (горячие, теплые, холодные лиды), осуществлял исходящие звонки в формате Call-центра.

Вёл учет и взаимодействие с клиентами в CRM-системе, проводил сделки и достигал установленных плановых показателей.

Эффективно отрабатывал возражения клиентов, обеспечивая высокий уровень конверсии.

Навыки: Холодные и теплые звонки, Ведение переговоров и заключение сделок, Выявление потребностей клиентов, Презентация товаров и услуг, Ведение клиентской базы (CRM)

Официант (элитный караоке-клуб) · ShutUp · Москва

Октябрь 2021 - Январь 2022 · 4 месяца

Обеспечивал высокий уровень сервиса и гостеприимства в премиальном заведении.

Консультировал гостей по меню и винной карте, рекомендовал блюда и напитки с учетом предпочтений.

Принимал и оперативно передавал заказы на кухню и в бар, контролировал их своевременную подачу.

Поддерживал атмосферу заведения, учитывая индивидуальные пожелания клиентов.

Навыки: Грамотная речь, приветливость и клиентоориентированность, Навыки командной работы (взаимодействие с барменами, кухней, кальянщиками), Энергичность и выносливость

Желаемые отрасли

- Логистика / Транспорт
- Менеджмент
- Банки / Финансы / Экономика

Образование: Высшее

Университет города Петрошань, Румыния

Год окончания: 2021

Факультет: Экономика торговли, туризма и сервиса

Специальность: Бизнес и администрирование

Курсы, тренинги

Free Intermediate English Course B1

Год окончания 2023

Организатор: Lingo Best

Logistica Intreprinderii

Ещё учусь

Организатор: HR PORTAL