



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 43 года
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 18 000 MDL

## ТОП Навыки

- **Работа в Команде** · 7 лет
- **Руководство отделом продаж** · 1 год
- **Ведение переговоров** · 1 год
- **Выявление потребностей** · 1 год
- **Успешное руководство** · 1 год
- **Ведение базы клиентов** · 1 год

## Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

## Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Свободно владею
- **Украинский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

## Водительское удостоверение

Категория: В  
С личным авто

# Консультант по продаже автомобилей

## Обо мне

О себе: коммуникабельный, целеустремлённый. Ответственно отношусь к выполнению своих служебных обязанностей. Принимаю активное участие в развитии компании. Владение ПК на уровне профессионального пользователя. Знание языков: украинский, русский-родные языки; английский-разговорный. Профессиональные навыки: опыт успешного ведения переговоров. Навыки рационального планирования товарных запасов. Навыки планирования продаж автомобилей. Рациональное управление персоналом.

## Опыт работы

### Консультант по продаже автомобилей с пробегом · Авто Групп · Украина

Сентябрь 2022 - Июнь 2024 · 1 год 10 месяцев

Консультация потенциальных клиентов относительно автомобилей с пробегом, и услуг компании; ведение CRM системы; послепродажное обслуживание; увеличение клиентской базы; проведение тест драйвов и презентации автомобилей; сопровождение сделки на приобретение авто на всех этапах.

Консультация клиентов, проведение тест драйвов, презентация автомобилей с их дальнейшей реализацией.

Консультация клиентов, проведение тест драйвов, презентация автомобилей с их дальнейшей реализацией.

Навыки: Работа в Команде

### Консультант по продаже автомобилей Citroen · Авто Групп · Украина

Июль 2021 - Сентябрь 2022 · 1 год 3 месяца

Консультация потенциальных клиентов относительно автомобилей, и услуг компании; ведение CRM системы; послепродажное обслуживание; увеличение клиентской базы; проведение тест драйвов и презентации автомобилей; сопровождение сделки на приобретение авто на всех этапах.

Навыки: Ведение переговоров

### **Менеджер по подбору и доставке авто из США · Global Import Trade · Украина**

*Май 2020 - Июль 2021 · 1 год 3 месяца*

Консультация потенциальных клиентов относительно автомобилей, и услуг компании; ведение CRM системы; послепродажное обслуживание; увеличение клиентской базы; проведение тест драйвов и презентации автомобилей; сопровождение сделки на приобретение авто на всех этапах.

Навыки: Выявление потребностей

### **Консультант по продаже автомобилей Porsche · Порше центр Одесса · Украина**

*Март 2017 - Октябрь 2017 · 8 месяцев*

Поиск потенциальных клиентов. Консультации в автосалоне и за его пределами. Заключение договоров. Сопровождение сделок купли продажи. Ведение и наполнение базы клиентов (CRM). Достижения. Успешное применение навыков продаж, увеличение продаж, удержание текущих клиентов и привлечение новых.

Навыки: Работа в Команде

### **Директор · Школа автомобильных профессий Autostaff · Украина**

*Февраль 2016 - Март 2017 · 1 год 1 месяц*

Обязанности: привлечение клиентов на обучение в учебный центр, подписание договоров, поиск крупных постоянных клиентов, разработка, создание и внедрение обучающих программ для сотрудников автосервиса. Достижения: увеличение учебного материала, успешное обучение и дальнейшее трудоустройство учеников, рациональное использование ресурсов учебного центра.

Навыки: Успешное руководство

### **Старший консультант по продаже автомобилей KIA · Одесса Авто · Украина**

*Февраль 2015 - Февраль 2016 · 1 год 1 месяц*

Обязанности: продажа автомобилей, подписание договоров, сопровождение клиентов на всех этапах приобретения автомобиля, продажа дополнительного оборудования, ведение базы клиентов. Достижения: перевыполнение планов продаж по всем пунктам, привлечение новых клиентов, поиск альтернативных рынков и каналов продажи автомобилей, заключение договоров с крупными корпоративными клиентами.

Навыки: Ведение базы клиентов

## **Руководитель отдела продаж автомобилей Renault · Авто Групп+ · Украина**

*Февраль 2013 - Январь 2015 · 2 года*

Обязанности: управление персоналом торгового отдела; составление отчетности; планирование продаж, заказ автомобилей, контроль старения склада; ведение переговоров с потенциальными клиентами и будущими партнерами. Достижения: успешное участие в тендерах и гос. закупках, привлечение новых клиентов, увеличение продаж, эффективное ведение переговоров.

Навыки: Руководство отделом продаж

## **Старший консультант по продаже автомобилей KIA, Opel, Chevrolet, Chery · Одесса Авто · Украина**

*Февраль 2008 - Февраль 2013 · 5 лет 1 месяц*

Обязанности: консультации потенциальных клиентов; сопровождение сделок, выдача автомобилей; ведение базы потенциальных клиентов; размещение объявлений на специализированных интернет сайтах. Достижения: успешное ведение переговоров, увеличение продаж, опыт открытия новых автосалонов.

Навыки: Работа в Команде

## **Желаемая отрасль**

- Авто

## **Образование: Неполное высшее**

**Педагогический университет им. К.Д. Ушинского**

*Год окончания: 2015*

Факультет: Общая психология

Специальность: Психолог

## **Курсы, тренинги**

**Тренинги и курсы направленные на увеличение продаж. Телефонное консультирование. Повышение продаж. Выявление потребностей.**

*Год окончания 2013*