



32 ani
 Feminin
 Chișinău
 17 000 MDL



TOP Competențe

- **Vânzări de Apeluri la Rece** · 5 ani
- **Suport echipei de vanzari** · 1 an
- **Procesarea datelor si comenzilor** · 1 an
- **Lucru in echipa** · 5 luni
- **Flexibilitate** · 5 luni
- **Strategie de vanzari** · 5 luni

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Competențe

- Lucru in echipa

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager de oficiu

Despre mine

Persoana deschisa, comunicabila, punctuala, gata spre noi experiente si job-uri care sa ofere satisfactie emotionala si desigur financiara.

Experiența profesională

Manager vanzari · Etalon Plus SRL · Chișinău

Iulie 2024 - Noiembrie 2024 · 5 luni

Responsabilitatile postului de munca:

- Efectuarea apelurilor de iesire catre clientii cointeressati in serviciile companiei;
- Stabilirea si executarea intilnirilor cu potentialii clienti;
- Promovarea si prezentarea produsului clientilor;
- Intocmirea ofertelor comerciale pentru clienti;
- Lucru in programa 1C;
- Participarea la diverse expozitii;
- Vanzarea produsului.

Realizari:

Participarea la expozitii, Network-ing, Negocierea cu potentialii parteneri. Interactiunea cu departamentul de productie si conlucrarea eficienta pentru pentru obtinerea satisfactiei clientului.

Competențe: Strategie de vanzari, Flexibilitate, Lucru in echipa

Asistent comercial marketing / vanzari · Provitus

GrupSRL · Chișinău

Mai 2022 - Noiembrie 2023 · 1 an 7 luni

Responsabilitatile postului de munca:

- Suport pentru echipa de vanzari;
- Intocmirea contractelor comerciale;
- Pregatirea prezentarilor pentru potentialii clienti;
- Elaborarea si expedierea ofertelor comerciale personalizate;
- Informarea clientilor cu referire la modificarile contractuale;
- Raspunsul la apelurile de intrare si informarea clientilor despre conditiile de colaborare.

Realizari:

- Intocmirea si modificarea contractelor in limba romana si rusa;

- Elaborarea și oformarea ofertelor comerciale în PowerPoint și lucrul în PhotoShop;
- Abilitatea de a accepta și de a oferi feedback constructiv;
- Abilitatea de a lucra eficient cu toate departamentele companiei și de a găsi rezolvarea întrebărilor stringente.

Competențe: Suport echipei de vânzări

Operator de date · Denaro Impresa SRL · Chișinău
Martie 2021 - Martie 2022 · 1 an 1 lună

Responsabilitățile postului de muncă:

- Procesarea datelor și confirmarea comenzilor efectuate de către client;
- Raspuns la apelurile de intrare, consultarea și suport în plasarea comenzilor;
- Oferirea răspunsurilor la mesajele de pe rețelele sociale și posta electronică;
- Rezolvarea eficientă a reclamațiilor.

Realizări:

- Experiența în comunicarea cu persoanele cu diverse temperamente,
- Capacitate de a asculta clientul și de a-i găsi nevoile;
- Găsirea celei mai bune soluții la reclamații clientilor;
- Muncă în echipă tină și o atmosferă care a dat ritm muncii, muncii productive!

Competențe: Procesarea datelor și comenzilor

Manager de vânzări · Global Stock SRL · Chișinău
Septembrie 2014 - Februarie 2020 · 5 ani 6 luni

Responsabilitățile postului de muncă:

- Identificarea și contactarea clienților;
- Realizarea apelurilor de ieșire către potențialii clienți;
- Informarea despre produsele investitoriale și serviciile companiei;
- Tratarea obiectivelor;
- Încheierea contractelor de colaborare;
- Creșterea volumului vânzărilor.

Realizări:

- Experiența de a conlucra cu persoanele juridice, directori, fondatorii companiilor.
- Participarea la training-uri corporative și creșterea nivelului vânzărilor.

Competențe: Vânzări de Apeluri la Rece

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare

Universitatea de Stat din Moldova

Absolvit în: 2016

Facultatea: Economie

Specialitatea: Finante

Cursuri, training-uri

"Эмоциональный интеллект" Радислав Гандапас

Absolvit în 2019

Organizator: Innovative Business Center

"Ты есть то как ты продаешь!" Бизнес-тренер Сергей Рызов

Absolvit în 2019

Organizator: Innovative Business Center

"Техники продаж" Бизнес-тренер Сергей Азимов

Absolvit în 2018

Organizator: Consulting Global Stock

"Корпоративный тренинг по продажам" Евгений Колотилев

Absolvit în 2016

Organizator: Consulting Global Stock

"Тренинг по продажам" Евгений Котов

Absolvit în 2016

Organizator: Trade Com