



О Кишинев



### ТОП Навыки

- Внедрение и использование CRM · 9 лет
- Клиентская поддержка и продажи • 9 лет
- Общее управление рекламными каналами · 6 лет
- **Работа в команде** · 6 лет
- Интеграция и автоматизация аналитических систем · 6 лет
- Разработка и внедрение стратегии продаж · 2 года

#### Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

#### Языки

- Румынский · Базовый
- **Русский** · Родной
- **Иврит** · Базовый

#### Навыки

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.lucru.md/ro/preturi/cv

# Маркетолог

#### Обо мне

Более 16 лет опыта в аналитике данных и управлении интернет-маркетингом. Внедряю автоматизированные аналитические системы, интегрирую данные из СRМ и рекламных платформ, а также разрабатываю стратегии, повышающие ROI и оптимизирующие CPL. Легко нахожу общий язык с командами и эффективно решаю задачи как на уровне управления, так и "руками".

### Опыт работы

**Заместитель директора по маркетингу** · Федеральная Сеть Клиник "Центр ЭКО" · Москва *Май 2018 - Настоящее время · 7 лет 6 месяцев* 

- Значительно улучшил цифровое развитие компании, добившись автоматизации сбора более 92% данных.
- Обеспечил доступ всех подразделений к динамическим отчетам для принятия управленческих решений.
- Перешел с устаревших моделей атрибуции на мультиканальную аналитику, используя воронку прохождения.
- Интегрировал данные из различных систем (CRM, колтрекинг, рекламные затраты, Метрика, GA и др.) для комплексного анализа через Google BigQuery.
- Организовал автоматическое формирование и обновление итоговых отчетов в Google Looker Studio.
- Внедрил машинное обучение с использованием Big Query ML, что повысило ROI с 120% до 270%.
- Оптимизировал кампании, снизив CPL с \$34 до \$11.

Навыки: Общее управление рекламными каналами, Интеграция и автоматизация аналитических систем, Работа в команде, Клиентская поддержка и продажи, Внедрение и использование CRM

**Руководитель отдела маркетинга** · Интернетмагазин Камин в Доме · Москва

Июнь 2015 - Апрель 2018 · 2 года 11 месяцев

За два года из обычного интернет-магазина стали лидерами отрасли. Второй человек, принятый в компанию. Сейчас в

- Взаимодействие с отделами компани
- Эффективная коммуникация и управление
- Навыки А/В-тестирования и оптимизации процессов
- Самостоятельное выполнение задач
- Глубокое понимание систем управления контентом
- Полный цикл работ по SEO
- Настройка и внедрение CRM
- Навыки работы с CMS и вебтехнологиями
- Создание динамических управленческих отчётов
- Оптимизация цифровых метрик
- Управление мультиканальной аналитикой
- Использование Big Query ML
- Разработка и внедрение решений на основе Google BigQuery

## Водительское удостоверение

Категория: В

компании 27 сотрудников, в т.ч. 8 удаленных специалистов. ROI составил 280% по среднему арифметическому для СРС. 68% лидов – Paid Search, 24% – Organic Search.

Навыки: Полная интеграция веб-аналитики, Управление интернет-магазином, Разработка и внедрение стратегии продаж, Внедрение и использование CRM, Улучшение пользовательского опыта, Клиентская поддержка и продажи

### Руководитель отдела маркетинга · Веб-Студия

"Бегемот" · Москва

Февраль 2013 - Май 2015 · 2 года 3 месяца

- Отдельный бизнес в составе рекламного агентства МегаПро.
- Операционное управление компанией.
- Обеспечение выполнения поставленных целей по прибыли.
- Организация поиска и привлечения клиентов.
- Организация и контроль реализации проектов.

Ключевые результаты и достижения:

- 1. Обеспечил выполнение ключевых показателей по прибыли свыше 8 млн. рублей.
- 2. Создал собственную базу CRM с экспортом в Google Docs с аналитикой заказов.
- 3. Разработал и реализовал систему дистанционного управления и контроля.
- 4. Реализовал около 200 проектов для клиентов.

Навыки: Создание и продвижение веб-сайтов, SEOоптимизация, Контроль выполнения задач командой, Базовая работа с графическими редакторами, Навыки ручной работы с кодом

## Желаемая отрасль

• Маркетинг / Реклама / PR

## Образование: Высшее

#### Тель-Авивский университет, Израиль

Год окончания: 2001

Факультет: Менеджмент

Специальность: Экономика и управление на предприятии

#### Технический Университет Молдовы

Год окончания: 1994

Факультет: Электрофизический

Специальность: Автоматика и управление в технических

системах

### Курсы, тренинги

#### Google Analytics для бизнеса (продвинутый уровень)

Год окончания 2020 Организатор: I-media

# Яндекс.Директ (Яндекс про Директ: продвинутый уровень)

Год окончания 2022 Организатор: Яндекс

#### Медийная реклама на Яндексе (серия семинаров)

Год окончания 2018

Организатор: Яндекс для агентств

# Сертификация Google Рекламы по проведению поисковых кампаний

Год окончания 2019 Организатор: Google

#### **Google Analytics Individual Qualification**

Год окончания 2020 Организатор: Coursera

# Сертификат специалиста по Google Analytics (продвинутый уровень)

*Год окончания 2018* Организатор: Google

#### **Google AdWords**

Год окончания 2015 Организатор: Google