



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>**

# Менеджер по продажам

## Despre mine

- уверенный пользователь ПК (MS Office Word, MS Office Excel)
- знание программ 1С 8- предприятие, бухгалтерия
- умение работать в команде
- умение ставить цели деятельности организации, аналитическое мышление.
- умение планировать свою деятельность, рациональное использование имеющихся ресурсов для достижения цели.
- владение навыком эффективной коммуникации.
- организаторские способности.
- ориентация на перспективу и результат.
- самостоятельность в принятии решений, выносливость, работоспособность, решительность.
- целеустремленный, коммуникабельный, пунктуальный, ответственный.

## Experiența profesională

**Менеджер по продажам** · Esperanza Tyres · Chișinău

*Ianuarie 2024 - Prezent · 2 ani 1 lună*

- работа в зале с розничными клиентами (касса)
- ведение рабочей и отчетной документации в 1С
- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки,
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей.
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов
- работа с маркетплейсами с соцсетями

Competențe: уверенный пользователь ПК (MS Office Word, MS Office Excel) · знание программ 1С 8- предприятие

**Менеджер по продажам** · «Доскетт»

👤 41 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 17 000 MDL

## TOP Competențe

- **уверенный пользователь ПК (MS Office Word, MS Office Excel) · знание программ 1С 8- предприятие · 1 an**

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent

(напольные покрытия ламинат, винил) · Peste hotare

*Octombrie 2020 - Martie 2023 · 2 ani 5 luni*

- работа в зале с розничными клиентами (касса)
- составление и заключение договоров
- ведение рабочей и отчетной документации в 1С
- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки,
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей.
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов
- взаимодействие с поставщиками
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов, связанных с отпуском продукции для клиентов
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей

**Менеджер по продажам** · «Грандкомплект»  
(электроматериалы) · Peste hotare

*Iulie 2016 - August 2020 · 4 ani 2 luni*

- ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах Фирмы
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов
- работа в зале с розничными клиентами (касса, 1С)
- Заключение и пролонгация договоров
- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки
- взаимодействие с поставщиками
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей

**Менеджер по продажам** · «Потенциал»  
(электроматериалы) · Peste hotare

*Octombrie 2014 - Iunie 2016 · 1 an 9 luni*

- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов

- взаимодействие с поставщиками
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов (касса, 1С), связанных с отпуском продукции для клиентов
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей

**Менеджер по продажам** · "Electroservice-Slavinski" (Электротехническое оборудование) · Chişinău

*Ianuarie 2013 - Octombrie 2014 · 1 an 9 luni*

- консультирование клиентов по ассортименту товаров и услуг компании
- поддержание и развитие отношений с существующими клиентами компании
- мотивирование клиентов на работу с компанией
- контроль оплаты товаров клиентами по договорам
- взаимодействие с поставщиками
- составление и заключение договоров
- представление организации на выставках
- Работа с кассой, 1С

**Менеджер по продажам** · Leko International Com (бытовая техника и электроинструмент) · Chişinău  
*Septembrie 2011 - Mai 2012 · 8 luni*

- поиск потенциальных клиентов;
- ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах Фирмы;
- оперативное реагирование на информацию, поступающую от клиентов, и доведение ее до сведения Начальника отдела;
- выяснение потребностей клиентов в продукции, реализуемой фирмой, и согласование заказа с клиентом в соответствии с его потребностями и наличием ассортимента на складском комплексе фирмы;
- мотивация клиентов на работу с фирмой;
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов, связанных с отгрузкой продукции для клиентов фирмы;
- поиск и ведение переговоров с потенциальными поставщиками (Китай).

**Domeniul dorit**

- Vânzări / Retail

## **Studii: Superioare**

**Технический Университет Молдовы**

*Absolvit în: 2007*

Facultatea: Факультет Инженерии и Менеджмента в  
Механике

Specialitatea: Специальность-инженерия и менеджмент в  
транспорте