



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер

Обо мне

- Целеустремлённый, способный к самоорганизации.
- Обладаю организаторскими способностями.
- Способность быстро принимать решения.
- Способность сглаживать конфликтные ситуации.
- Ориентированность на создание благоприятного имиджа организации.
- Обладаю навыками переговоров и убеждения.
- Способность ставить и достигать цели.
- Умение легко поддерживать деловые и профессиональные контакты.
- Умение расставлять приоритеты.
- Уверенное пользование ПК.
- Знание офисных программ на ПК.
- Навыки анализа и обработки данных.
- Коммуникабельность
- Умение вести деловые переговоры.
- Холодные звонки.
- Уверенное пользование ПК.
- Знание офисных программ на ПК.
- Опыт работы в программе 1С.
- Опыт составления счетов- фактур.
- Умение самоорганизовать рабочий процесс.
- Лидерские качества.
- Занимал место управляющего менеджера.
- умение работать как в команде так и индивидуально.
- Тайм менеджмент.
- Умение адаптировать решение задачи согласно потребности клиента.
- Умение разрешать конфликтные ситуации.
- Навыки публичных выступлений.

Опыт работы

Monitoring, Evaluation, Accountability, Learning Officer · ADRA · Кишинев

Июль 2022 - Настоящее время · 3 года 1 месяц

Разработка общей структуры для систем MEAL (Monitoring,

- 👤 38 лет
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев

in

ТОП Навыки

- **Работа в продажах B2B** · 4 года
- **Обработка Данных** · 2 года
- **Профессиональная Ответственность** · 2 года
- **Отчетность** · 2 года
- **Управление Проектами** · 2 года
- **Управление Командой** · 2 года

Пожелания

- Свободный график
- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Средний

Водительское удостоверение

Категория: B, C
C личным авто

Evaluation, Accountability and Learning) проекта в сотрудничестве со спонсорами и старшим персоналом проекта, включая требования, отчетность, базовые и оценочные исследования; разработка и мониторинг плана управления проектом для систематического документирования результатов.

- Поддержание существующих инструментов отслеживания показателей; разработка дополнительных баз данных и инструментов отслеживания, необходимых для демонстрации эффективности мероприятий проекта.

- Деятельность в разработке, управлении и отчетности по проектам, оценкам, опросам и другим аналитическим или оценочным процессам, и продуктам.

- Обеспечение соответствия мероприятий MEAL целям программы.

- Формирование ежемесячных отчетов по показателям для отслеживания прогресса.

- Тесное сотрудничество с представителями спонсоров в том, что бы были соблюдены все условия проекта.

За время работы в гуманитарной сфере я также приобрел много полезных навыков, таких как опыт управления проектами. Были развиты аналитические способности. Значительно улучшились навыки работы с людьми и офисной работы. Организация различных мероприятий по оказанию услуг и распространению различных предметов первой необходимости. Оперативное реагирование в кризисных ситуациях. Обработка и структурирование данных. Эффективное взаимодействие с заинтересованными сторонами проекта. Разработка плана действий и мероприятий. Мониторинг проекта с точки зрения достижения поставленных целей.

Навыки: Мониторинг, Управление Проектами, Управление Командой, Отчетность, Профессиональная Ответственность, Обработка Данных

Менеджер · AKSON · Кишинев

Май 2019 - Июнь 2022 · 3 года 2 месяца

B2B-продажи. Поддержание существующей клиентской базы, а также активное развитие этой базы. Поиск новых клиентов. Проведение переговоров с потенциальными клиентами. Создание индивидуальных коммерческих предложений. Анализ рынка. Нахождение индивидуальных решений для каждого клиента. Управление дебиторской задолженностью. Создание положительного имиджа организации. Участие в различных выставках и презентациях.

Работа с счетами на оплату и счетами в программе 1С. Прогнозирование и размещение заказов на поставку продукции от поставщиков.

За время работы в компании я увеличил клиентскую базу на 80%.

Менеджер по продажам · Amta-Tis · Кишинев

Май 2015 - Август 2019 · 4 года 4 месяца

Продажи в сфере B2B. Поддержание существующей клиентской базы, А также активное развитие этой базы. За время работы в компании, увеличил клиентскую базу на 80%. Поиск новых клиентов. Ведение переговоров с потенциальными клиентами. Составление индивидуальных коммерческих предложений. Анализ рынка. Поиск индивидуальных решений для каждого клиента. Работа с дебиторской задолженностью. Создание положительного имиджа организации. Участие в различных выставках и презентациях.

Навыки: Работа в продажах B2B

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Славянский Университет

Год окончания: 2009

Факультет: Экономический

Специальность: Бизнес и управление