



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

B2B Sales Manager

Experiența profesională

Coordonator proiecte Guvernamentale · BTS Pro · Chișinău

Mai 2025 - Prezent · 4 luni

Vânzări și relații cu clienții - dezvoltarea portofoliului de clienți, consultanță tehnică, ofertare și menținerea relațiilor comerciale pe termen lung.

Aprovizionare și logistică - identificarea furnizorilor, negocierea contractelor, gestionarea stocurilor și asigurarea livrărilor la timp.

Implementare și service tehnic - instalarea și punerea în funcțiune a echipamentelor (inclusiv panouri fotovoltaice), precum și oferirea de suport și garanție post-vânzare.

Competențe: CRM, Analiza Datelor, Lucrul în Echipă

Manager proiecte Guvernamentale (B2G) · BTS Pro · Chișinău

Decembrie 2024 - Prezent · 9 luni

Lucru cu CRM

Activitatea cu instituțiile publice și private

Elaborarea ofertelor comerciale

Deplasări

Consultanta pe partea tehnicii de calcul, panouri solare, sisteme de acces-control, sistem de supraveghere, software și hardware

Competențe: Proiecte Guvernamentale, Consultanță, Hunting, Elaborarea Documentelor, Lucrul în Echipă

B2B Sales Manager · Crafti · Chișinău

Iulie 2024 - Septembrie 2024 · 3 luni

- Administrarea unui portofoliu vast de companii.

- Atragerea companiilor noi.

- Elaborarea de preturi preferentiale pentru parteneri.

- Elaboarea promotii pentru parteneri.

Competențe: Obiective de Vânzări Bazate pe Profit, Lucrul în Echipă, Comerțul de la Întreprindere la Întreprindere

👤 25 ani

♂ Masculin

📍 Chișinău

💰 25 000 MDL



TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 2 ani
- **Comerțul de la Întreprindere la Întreprindere** · 1 an
- **Proiecte Guvernamentale** · 9 luni
- **Consultanță** · 9 luni
- **Hunting** · 9 luni
- **Elaborarea Documentelor** · 9 luni

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare
- **Franceză** · Comunicare
- **Ucraineană** · Mediu

Competențe

- Managementul Echipei

- Lucrul în Echipă
- Administrarea Afacerilor
- Comerțul de la Întreprindere la Întreprindere
- Vânzări de Apeluri la Rece

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

Manager Relații cu parteneri · OCN MICROINVEST · Chișinău

Mai 2023 - Iulie 2024 · 1 an 3 luni

Lucru pe persoane juridice, B2B vânzări, consultanta pentru parteneri, elaborare de acte normative (acorduri, anexe), consultanta cu persoane fizice.

Competențe: Comerțul de la Întreprindere la Întreprindere, Lucrul în Echipă

Agent imobiliar · Acces imobil · Chișinău

Martie 2022 - Septembrie 2022 · 7 luni

Lucru cu clienții, oferirea consultanta în domeniul imobiliar.

Domeniile dorite

- Management
- Bancar / Financiar / Economic
- Top Management

Studii: Superioare

ASEM

Absolvit în: 2023

Facultatea: Școala masterala al ASEM

Specialitatea: Comerț exterior și activitatea vamala

ASEM

Absolvit în: 2021

Facultatea: Relații Economice Internaționale

Specialitatea: Economia Mondiala și Relațiile Economice Internaționale

Cursuri, training-uri

Stagiere în cadrul ODA

Absolvit în 2022

Organizator: ODA

EU Trade HELPDESC

Absolvit în 2022

Organizator: Camera International de Comert

Stagiere în cadrul Ministerului Economiei

Absolvit în 2021

Organizator: Ministerul Economii