



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Директор по продажам, Руководитель отдела продаж

Обо мне

Построение отдела продаж с нуля
Управление командой: найм, адаптация, мотивация
B2B / B2G продажи
Стратегическое планирование и анализ рынка
Проведение тренингов по продажам, дисциплине и soft skills
Работа с CRM: amoCRM, Bitrix
Цифровой маркетинг и написание промптов для ИИ
Публичные выступления, ведение переговоров
Владение: русским, румынским, украинским (свободно), английским (средне)

- ♀ 34 года
- ♂ Мужской
- ⌚ Кишинев
- ✉ 30 000 MDL
- 🔗 in

ТОП Навыки

- **Поиск клиентов** · 9 лет
- **Обучение персонала** · 9 лет
- **B2b** · 7 лет
- **Работа в Команде** · 6 лет
- **Оптимизация отдела продаж** · 6 лет
- **Контроль качества** · 3 года

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Средний

Водительское удостоверение

Категория: В
С личным авто

Опыт работы

Директор по продажам · Standart Byte · Кишинев

Август 2025 - Октябрь 2025 · 2 месяца

Разработка стратегии продаж
Внедрение CRM (Bitrix24)
Личное участие в поиске и привлечении первых клиентов
Проведение переговоров и стратегических встреч с партнёрами и клиентами
Создание чек-листов для разработки сайта IntuCASA и редактирования корпоративного сайта gestalt.md
Анализ рынка и конкурентной среды по сегментам «Окна» и «Солнечные панели»
Разработка и внедрение маркетинговой стратегии для каждого направления
Полный цикл создания двух отделов продаж: подбор, обучение и систематизация работы команды
Запуск с нуля двух брендов: Gestal (окна ПВХ и алюминий) и IntuCASA (солнечные панели)

Навыки: Клиентская Аналитика

Директор по продажам · City Grup · Кишинев
Февраль 2025 - Июль 2025 · 5 месяцев

Head Manager B2B · Crafti Business SRL · Кишинев
Апрель 2023 - Февраль 2025 · 1 год 11 месяцев

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Презентации продукта
- Составление отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Составление отчетов, Контроль платежей, B2b

Regional teamsport manager B2B (B2G) · «PUMA WSA» · Кишинев

Май 2020 - Май 2022 · 2 года 1 месяц

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Сравнительный анализ конкурентов
- Презентации продукта
- Проведение тренингов
- Организация и контроль за выполнением сотрудниками должностных обязанностей
- Составление и проверка отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Проведение деловых встреч и переговоров

Руководитель департамента стандартизации контроля и качества, Супервайзер call center · «CASH&GO» · Кишинев

Февраль 2018 - Май 2021 · 3 года 3 месяца

- Проведение тренингов по обучению персонала в работе со скриптом и программой CRM
- Ведение учета успеваемости сотрудников
- Сравнительный анализ успеваемости сотрудников
- Формирование недельных и месячных отчетов

Навыки: Контроль качества, Обучение Продажам, Обучение персонала

Инженер - проектировщик, менеджер по продажам B2B (B2C, B2G) · LED Market ·

Кишинев

Сентябрь 2010 - Сентябрь 2016 · 6 лет 1 месяц

- Проектирование светодиодного освещения
- Анализ продаж
- Составление планов продаж
- Техническое обучение персонала
- Контроль и мониторинг качества товара
- Оптимизация работы технического отдела
- Презентация продукта компании потенциальным клиентам

Навыки: Работа в Команде, B2B, Поиск клиентов, Оптимизация отдела продаж, Обучение персонала

Желаемые отрасли

- Менеджмент
- Управление персоналом

Образование: Высшее

Государственный Педагогический Университет «И.Крянгэ».

Год окончания: 2023

Факультет: Отделение Психопедагогика

Специальность: Психопедагогика

УТМ

Год окончания: 2013

Факультет: факультет радио-телеинформатики, кафедра системы оптоэлектроники

Специальность: Инженерия и менеджмент