RABOTA MD

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.rabota.md/ru/prices/cv

Administrator, IT Recruiter

39 ani
Feminin
Chișinău
25 000 MDL

TOP Competențe

- **Achiziționarea de Clienți** · *11 ani*
- **Orientare catre Client** · *8 ani*
- **Satisfacția Clientului** · *8 ani*
- **Păstrarea Clienților** · *8 ani*
- **Managementul Evenimentelor** · *7 ani*
- **Planificarea Financiară** · *6 ani*

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Flexibil
- Fără program
- În ture
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Competențe

- Competențe și abilități

Despre mine

Sunt o persoană dedicată, ambițioasă și organizată. Am bune abilități interpersonale și peste 15 ani de experiență în industria financiară, management și vânzări. Principalele mele puncte forte sunt comunicarea și construirea de relații puternice cu oamenii pentru a oferi cele mai bune rezultate.

Competențe și abilități profesionale:

- Experiență în căutarea și atragerea clienților, inclusiv și prin apeluri telefonice;
- Cunoaștere diverselor tehnologii în vânzări;
- Crearea și implementarea strategiilor de atragere a clienților;
- Coordonarea echipei;
- Planificarea financiară;
- Experiență în negocieri;
- Inițiativă în rezolvarea sarcinilor atribuite;
- Organizarea evenimentelor de vânzări;
- Cercetarea pieții și analiza concurenților în domeniu;
- Pregătirea media-planurilor de marketing;
- Lucrul cu mass-media locală, “lideri în opinii”, blogeri, prezentatori TV;
- Experiență în negocieri;
- Headhunting, căutarea diverșilor candidați în domeniul IT, selectarea CV-urilor, susținerea interviurilor, angajare;
- PC - utilizator cu experiență (MS Office: Word, Excel, Outlook), 1C: Întreprindere”, SugarCRM, IrisCRM, Bitrix 24, AmoCRM, CMS, Microsoft Powerpoint, Google Drive, X-Ray, Căutare booleană, LindedIn, Skype, Zoom, Teamwox, BambooHR.

Experiența profesională

IT-Recruiter · Entropy Spot · Chișinău

Noiembrie 2022 - Prezent · 2 ani 11 luni

- căutarea personalului în IT cu diferite niveluri de senioritate;
- analiza CV-urilor și intervierea candidaților;
- simultan am avut în lucru 10+ poziții (Full stack, C++, SAP ABAP, DB, Java, Kotlin, Golang, Android, Dezvoltatori iOS, QA Ingineri, etc)

Competențe: Global Sourcing, Interviewing, Recrutare

profesionale: - Experiență în căutarea și atragerea clienților

Finance Administrator/Office-manager · Developingit International · Chișinău

Ianuarie 2024 - Octombrie 2024 · 9 luni

- verificarea și procesarea facturilor și a extraselor de cont bancar;
- tranzacții și declarații financiare; activități generale de birou,
- consolidarea echipei, rezervări;
- administrarea biroului și planificare financiară

Competențe: Planificarea Financiară, Contabilitate, Gestionarea Tranzacțiilor Comerciale, Prelucrarea Datelor, Electronic Billing, Airline Reservations Systems, Hotel Reservation Systems, Team Building, Office Management

Director · ICS "Paritet-Invest" SRL, partenerul oficial „Alpari” în Chișinău · Chișinău

Martie 2017 - Iunie 2022 · 5 ani 4 luni

- Organizarea și gestionarea activității filialei în domeniul instruirii și vânzărilor;
- Coordonarea echipei formate din 2 manageri pe vânzări și 1 analist financiar;
- Pregătirea media-planurilor de marketing;
- Cercetarea pieței și atragerea clienților noi;
- Planificarea financiară;
- Pregătirea și raportarea dărilor de seamă și datelor statistice pentru conducere;
- Negocierea cu VIP clienți și parteneri de afaceri;
- Căutarea și atragerea clienților;
- Gestionarea activității economice a întreprinderii în corcondanță cu strategiile comerciale globale ale brandului financiar internațional;
- Reprezentarea întreprinderii în diverse instanțe;
- Organizarea evenimentelor de marketing.

Nominalizată cu titlul de cel mai bun șef de filială al anului 2018 din țările CSI în toate tipurile de indicatori analizați.

Competențe: Cercetare Și Dezvoltare, Marketing, Dezvoltarea Organizației, Administrarea Afacerilor, Gestionarea Relațiilor cu Clienții, Gestionarea Timpului, Abilități de Negociere, Achiziționarea de Clienți, Planificarea Financiară, Managementul Evenimentelor, Întocmirea Rapoartelor, Strategie Media

Manager de vânzări · ICS “Paritet Invest” SRL, partenerul oficial „Alpari” în Chișinău · Chișinău

Iulie 2014 - Februarie 2017 · 2 ani 8 luni

- Lucrul cu baza de clienți existentă;
- Căutarea și atragerea clienților noi;
- Consultarea clienților, promovarea produselor și serviciilor companiei;
- Organizarea de întâlniri și diverse evenimente pentru clienți.

Nominalizată cu titlul de cel mai bun manager al lunii aprilie, mai și decembrie al anului 2016 din țările CSI pentru rezultatele financiare obținute.

Competențe: Managementul Evenimentelor, Consultanță, Achiziționarea de Clienți, Orientare catre Client, Satisfacția Clientului, Păstrarea Clienților

Contabil · BC „Moldinconbank” SA · Chișinău

August 2010 - Iunie 2014 · 3 ani 11 luni

- Deservirea clienților - persoane juridice;
- Deschiderea conturilor curente și de depozit, cardurilor bancare pentru persoane fizice și carduri corporative pentru persoane juridice;
- Pregătirea ofertelor comerciale și încheierea contractelor de vânzare a serviciilor bancare;
- Căutarea și atragerea clienților (am atras personal 32 de clienți pe an în timp ce planul stabilit era de 24 clienți pe an);
- Realizarea planurilor pe vânzări;
- Lucrul cu baza de clienți existentă (214 clienți): pregătirea extraselor de cont pentru fiecare client în parte și gestionarea zilnică a stării conturilor;
- Negocierea cu clienții;
- Efectuarea plăților în monedă națională și străină pe suport de hârtie și prin intermediul WEB Client;
- Gestionarea rulajului documentar;
- Raportarea cu privire la rezultatele activității;
- Instruirea noilor contabili (în subordine: 5 casieri și 1 contabil).

Competențe: Extrase de Cont, Analiza Clienților, Achiziționarea de Clienți, Păstrarea Clienților, Orientare catre Client, Satisfacția Clientului, Servicii Bancare Comerciale, Contabilitate, Gestionarea Contului de Client, Conturi de Depozit

Seful casei · BC „Moldinconbank” SA · Chișinău

Decembrie 2009 - Iulie 2010 · 8 luni

- Transferuri bancare;
- Alimentarea și retragerea numerarului de pe cardurile bancare, conturi curente;
- Incasarea și verificarea bancnotelor;
- Instruirea noilor casieri (în subordine: 2 casieri).

Competențe: Conturi de Încasat, Păstrarea Clienților, Orientare catre Client, Satisfacția Clientului, Extrase de Cont, Servicii Bancare Comerciale

Manager operatiuni bancare · BC „Moldinconbank” SA · Chișinău

Octombrie 2008 - Noiembrie 2009 · 1 an 2 luni

- Schimb valutar;
- Transferuri bancare;

- Alimentarea și retragerea numerarului de pe cardurile bancare, conturi curente;
- Incasarea și verificarea bancnotelor.

Competențe: Păstrarea Clienților, Orientare catre Client, Satisfacția Clientului, Extrase de Cont, Servicii Bancare, Conturi de Încasat

Domeniul dorit

- IT, Tech

Studii: Superioare

Academia de Studii Economice
Absolvit în: 2009
Facultatea: Finante si Banci
Specialitatea: Finante

Colegiul Financiar-Bancar
Absolvit în: 2005
Facultatea: Bacalaureat
Specialitatea: Contabil-casier

Cursuri, training-uri

Program de training activ în vânzări “Vânzări active” (16 ore)
Absolvit în 2015
Organizator: Business-trainerul D.Levit

Curs de 2 zile în public speaking
Absolvit în 2015
Organizator: School of Business Communication

Training "Harizma Liderului"
Absolvit în 2017
Organizator: R.Gandapas

Training de sistematizare a businessului
Absolvit în 2018
Organizator: K. Kunitsky

Training privind utilizarea „nativității” și „storytelling” în contextul mass-mediei noi și clasice
Absolvit în 2019
Organizator: HitFM

Inteligenta emoționala
Absolvit în 2021
Organizator: City Business School

IT-Recruiting
Absolvit în 2022
Organizator: SkillUp

MBA Time Mangement
Absolvit în 2024
Organizator: City Business School