RABOTA MD

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.rabota.md/ru/prices/cv

Региональный представитель, Директор/Менеджер по продажам, Администратор, Управляющий, Супервайзер

46 ani
Masculin
Chișinău
20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: A, B
Cu automobil personal

Despre mine

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

Хороший организатор, ответственен, целеустремленный, обладаю аналитическими способностями, рационален, общителен, исполнителен

ЗНАНИЕ КОМПЬЮТЕРА

MS Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook), 1С Торговля, E-mail, Internet – уверенный пользователь

Experiența profesională

Территориальный представитель торговой марки в Молдове и Приднестровье. · «Новый Стиль» (межкомнатные двери, г. Херсон, Украина) · Chișinău

Noiembrie 2018 - Martie 2022 · 3 ani 4 luni

1. Проведение переговоров с владельцами и директорами строительных магазинов по продвижению продукции завода (более 200 контактов)
2. Контроль над работой дистрибьюторов завода в Молдове и Приднестровье: наличие товарных запасов на складах, введение новинок на рынок, работа с ценовой политикой
3. Сбор информации по представленной продукции завода и конкурентов в торговых точках
4. Внесение собранной информации в специальную программу и составление отчётов о проделанной работе
5. Обучение, консультации и проведение презентаций новой продукции завода для персонала торговых точек

6. Поиск новых торговых точек и расширение ассортиментной линейки продукции в торговых точках

7. Анализ ситуации на рынке межкомнатных дверей Молдовы и Приднестровья с предоставлением отчётов и предложений для дальнейшего увеличения объемов продаж продукции завода

8. Решение вопросов при появлении заводского брака

супервайзер отдела Pepsi (Pepsi, 7up, Mirinda, соки Sandora, Садочок, семечки Semki, сухарики Хрустим) · AquaTrade SRL · Chișinău

Noiembrie 2015 - August 2016 · 10 luni

1. Постановка задач торговым представителям (5 человек) и контроль их выполнения

2. Контроль по взаиморасчетам с клиентами

3. Распределение плана продаж по группе

4. Ведение отчетной документации по группе

5. Решение конфликтных ситуаций

6. Подбор и обучение агентов

Начальник отдела сбыта и снабжения (спирт, сухая барда, CO2) · IM ZERNOFF SRL · Chișinău

Aprilie 2009 - Aprilie 2014 · 5 ani 1 lună

1. Поиск новых клиентов и заключение контрактов на поставку товара

2. Работа с текущей базой клиентов (принятие заявок, контроль отгрузки продукции, решение конфликтных ситуаций)

3. Контроль по взаиморасчетам с клиентами

4. Анализ продаж и составление плана продаж

5. Таможенное оформление экспорта производимой продукции

6. Таможенное оформление импорта оборудования для производства

Супервайзер отдела продаж (алкоголь Хортиця, Blagoff, Медовуха, коньяк Călăraşi, воды Gura Căinarului, Aqualife, Joy’s, соков Sandora, HoReCa) · PREMER-SV · Chișinău

August 2004 - Martie 2009 · 4 ani 7 luni

1. Постановка задач (увеличение объема продаж, присутствие полного ассортимента и др.) торговым представителям (до 6 человек) и контроль над их выполнением

2. Контроль по взаиморасчетам с клиентами

3. Решение конфликтных ситуаций

4. Проведение маркетинговых акций

Менеджер по продажам (сигареты) · AKM ВЕТЕРАН · Chișinău

Septembrie 2001 - August 2004 · 3 ani

1. Анализ продаж
2. Управление запасами
3. Работа с персоналом (в подчинении 50 человек)
4. Контроль за проведением акций
5. Исполнение административных функций

Studii: Superioare

Государственный Аграрный Университет Молдовы

Absolvit în: 2001

Facultatea: Экономический факультет

Specialitatea: Бухгалтерский учет и аудит

Cursuri, training-uri

тренинг "Уверенное управление"

Absolvit în 2006

Organizator: Консультативно-тренинговый центр EGO