



👤 41 ani
 ♂ Masculin
 📍 Chișinău
 💰 18 000 MDL

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager de vânzări

Despre mine

Fiind manager de proiecte cu mai mult de 10 ani de experiență în domeniul construcțiilor și imobiliar, am condus cu succes numeroase proiecte de la planificarea inițială până la finalizarea lor. Calea mea profesională a început ca manager de proiect junior într-o companie de construcții de dimensiuni medii, unde am demonstrat rapid capacitatea mea de a coordona și gestiona proiecte de construcție complexe. Acolo am aflat cât de important este să stabilești programe exacte și să respecti bugetele pentru a depăși așteptările clienților.

Ca jucător de echipă și lider, am reușit întotdeauna să-mi motivez și să-mi inspir echipa pentru a atinge obiectivele comune. Fiind fluent în rusă, română și ucraineană și având cunoștințe bune de engleză, pot lucra eficient într-un mediu internațional și multicultural. Sunt mereu în căutarea unor noi provocări care îmi permit să-mi dezvolt în continuare know-how-ul și să-mi folosesc abilitățile de management de proiect pentru a continua să realizez proiecte de succes și să dezvolt soluții inovatoare.

Experiența profesională

Manager de proiecte. · KBK · Kiev

Iulie 2018 - Februarie 2023 · 4 ani 8 luni

- Calcularea costurilor proiectului și efectuarea analizei necesităților.

- Prezentarea obiectivelor de construcție și tehnologia construcției.

- Asistență pentru proiect de la semnarea contractului până la finalizarea lucrărilor.

Competențe: Abilități de comunicare, Lucrul în echipă, Gândire analitică, Abilități organizatorice

Manager de vânzări · ARASAR · Moscova

Octombrie 2016 - Iunie 2018 · 1 an 9 luni

- Analiza eficienței partenerilor și asigurarea îndeplinirii indicatorilor de eficiență planificați

- Studiarea cererii consumatorilor și monitorizarea indicatorilor de eficiență

- Atragerea activă a unor noi parteneri prin intermediul apelurilor în regim de rece și a altor metode; negocieri cu persoanele care

TOP Competențe

- **Abilități organizatorice** · 11 ani
- **Abilități de coordonare** · 7 ani
- **Cunosc PC la nivel avansat** · 7 ani
- **Abilități de comunicare** · 6 ani
- **Lucrul în echipă** · 4 ani
- **Gândire analitică** · 4 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Ucraineană** · Comunicare
- **Germană** · Elementar

Competențe

- CRM - Bitrix
- Stil de viață sănătos
- Abilități organizatorice
- Gândire analitică
- Lucrul în echipă

- Abilități de comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

iau decizii în cadrul companiei (personal, telefonic, în scris)
- Însoțirea clienților pe durata contractului și controlul plății facturilor la timp

- Elaborarea rapoartelor lunare privind partenerii de afaceri

Competențe: Abilități de comunicare, Tehnici bune de vânzări

Conducător de filial · Ferestre EuroStil · Moscova
Aprilie 2009 - August 2016 · 7 ani 5 luni

- Organizarea și coordonarea activităților de vânzare
- Participarea la dezvoltarea și implementarea proiectelor legate de activitățile de vânzare
- Gestionarea structurilor corporative și mentoratul angajaților

Competențe: Abilități organizatorice, Abilități de coordonare, Cunoșc PC la nivel avansat

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare

Academia Internațională de Turism din Rusia
Absolvit în: 2007

Facultatea: Turismul sportiv

Specialitatea: Manager de organizare în turismul sportiv

Cursuri, training-uri

Conducerea personalului. Gestionarea vinzarilor reci și calde

Absolvit în 2016

Organizator: Cursul lui Serghei Filipov