



51 год
 Мужской
 Кишинев

ТОП Навыки

- Стратегическое и операционное управление
- Управление продажами и дистрибуцией
- Построение и мотивация команд
- KPI и бюджетирование
- CRM и автоматизация бизнес-процессов
- Переговоры с ключевыми клиентами и поставщиками
- Запуск и развитие розничных
- 3 года

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Родной
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

Навыки

- Стратегическое и операционное управление
- Управление продажами и дистрибуцией
- Построение и мотивация команд
- KPI и бюджетирование
- CRM и автоматизация бизнес-процессов
- Переговоры с

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Операционный директор/Коммерческий директор, Директор по продажам, Руководитель подразделения, Администратор

Обо мне

- Энергичен;
 - Дисциплинирован;
 - Коммуникабельный;
 - Исполнительный;
 - Целеустремленный.
- Увлечения: Автомобили, спорт.

Опыт работы

Коммерческий директор · Pegas SRL
 (производства мясных изделий) · Кишинев
 Март 2022 - Июль 2025 · 3 года 5 месяцев

- операционное и коммерческое управление собственной розничной сети магазинов;
- управление оптовым подразделением (дистрибуция);
- разработка плана действий по всем подразделениям (в подчинении);
- внедрение автоматизация бизнес процессов;
- разработка и внедрение регламентов;
- разработка и внедрение системы KPI (дистрибуция и розница);
- внедрение CRM системы;
- установка планов и контроль их выполнения (дистрибуция и розница);
- обучение персонала.

ключевыми клиентами и поставщиками • Запуск и развитие розничных

Водительское удостоверение

Категория: В

С личным авто

Навыки: • Стратегическое и операционное управление • Управление продажами и дистрибуцией • Построение и мотивация команд • KPI и бюджетирование • CRM и автоматизация бизнес-процессов • Переговоры с ключевыми клиентами и поставщиками • Запуск и развитие розничных

Руководитель отдела импорта · Imensitate SRL (retail Local; Bonus) · Кишинев

Октябрь 2021 - Февраль 2022 · 5 месяцев

- анализ внешних рынков продуктов питания;
- налаживание контактов с потенциальными поставщиками;
- размещение и отслеживание заказов от поставщиков;
- контроль подписания договоров, дополнительных соглашений, спецификаций с поставщиками;
- расчёт транспортной составляющей, таможенного оформления и сопутствующих услуг; расчет таможенных платежей;
- расчет себестоимости продукции;
- анализ и прогноз продаж;
- развитие импортного направления;

Руководитель розничной сети при АЗС · Bemol SRL · Кишинев

Февраль 2020 - Август 2020 · 7 месяцев

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов при АЗС.

Директор розничной сети · Cvin-Com SRL · Кишинев

Апрель 2019 - Февраль 2020 · 11 месяцев

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов "Cascad market"

Директор исполнительный · Dinova SRL (импорт и дистрибуция прод. FMCG) · Кишинев

Июль 2014 - Март 2019 · 4 года 8 месяцев

- Управление всеми процессами компанией;
- Управление коммерческим отделом;
- Разработка и внедрение стратегий компании;
- Планирование и выполнение всех финансовых показателей компании;
- Управление всеми подразделениями компании.

Руководитель отдела оптовых продаж · Fidesco SRL · Кишинев

Март 2013 - Август 2013 · 6 месяцев

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

Руководитель отдела продаж · Octopus Prof SRL
· Кишинев

Февраль 2011 - Февраль 2013 · 2 года 1 месяц

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

Супервайзер/ Key Account Sales
Manager/Торговый агент · Moldagroproduct SRL ·
Кишинев

Март 2003 - Сентябрь 2010 · 7 лет 7 месяцев

- контроль и организация работы дистрибьюторов компании;
- работа с ключевыми клиентами;
- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;
- контроль за работой мерчендайзеров.
- контроль и организация работы торговых представителей;
- заключение контрактов на поставку;
- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;

Менеджер по развитию сети · Moldpresa SA ·
Кишинев

Февраль 2002 - Февраль 2003 · 1 год 1 месяц

- организация работы в сети дистрибуции;
- контроль за работой торговых точек.

Желаемая отрасль

- Топ-менеджмент

Образование: Высшее

Экономическая Академия РМ

Год окончания: 1999

Факультет: маркетинг

Специальность: маркетолог-экономист

СПТУ - 87

Год окончания: 1992

Факультет: Радиомеханика

Специальность: Регулировщик радиоэлектронной аппаратуры