



♀ 51 год  
♂ Мужской  
© Кишинев

## ТОП Навыки

- Стратегическое и операционное управление
- Управление продажами и дистрибуцией
- Построение и мотивация команд
- KPI и бюджетирование
- CRM и автоматизация бизнес-процессов
- Переговоры с ключевыми клиентами и поставщиками
- Запуск и развитие розничных
- 3 года

## Пожелания

- Полный день

## Языки

- Румынский · Родной
- Русский · Свободно владею
- Английский · Разговорный

## Навыки

- Стратегическое и операционное управление
- Управление продажами и дистрибуцией
- Построение и мотивация команд
- KPI и бюджетирование
- CRM и автоматизация бизнес-процессов
- Переговоры с

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

# Операционный директор/Коммерческий директор, Директор по продажам, Руководитель подразделения, Администратор

## Обо мне

- Энергичен;
- Дисциплинирован;
- Коммуникабельный;
- Исполнительный;
- Целеустремленный.

Увлечения: Автомобили, спорт.

## Опыт работы

**Коммерческий директор** · Pegas SRL  
(производства мясных изделий) · Кишинев  
Март 2022 - Июль 2025 · 3 года 5 месяцев

- операционное и коммерческое управление собственной розничной сети магазинов;
- управление оптовым подразделением (дистрибуция);
- разработка плана действий по всем подразделениям (в подчинении);
- внедрение автоматизация бизнес процессов;
- разработка и внедрение регламентов;
- разработка и внедрение системы KPI (дистрибуция и розница);
- внедрение CRM системы;
- установка планов и контроль их выполнения (дистрибуция и розница);
- обучение персонала.

ключевыми клиентами и поставщиками • Запуск и развитие розничных

## Водительское удостоверение

Категория: В

С личным авто

Навыки: • Стратегическое и операционное управление • Управление продажами и дистрибуцией • Построение и мотивация команд • KPI и бюджетирование • CRM и автоматизация бизнес-процессов • Переговоры с ключевыми клиентами и поставщиками • Запуск и развитие розничных

### Руководитель отдела импорта · Imensitate SRL (retail Local; Bonus) · Кишинев

Октябрь 2021 - Февраль 2022 · 5 месяцев

- анализ внешних рынков продуктов питания;
- налаживание контактов с потенциальными поставщиками;
- размещение и отслеживание заказов от поставщиков;
- контроль подписания договоров, дополнительных соглашений, спецификаций с поставщиками;
- расчёт транспортной составляющей, таможенного оформления и сопутствующих услуг; расчёт таможенных платежей;
- расчёт себестоимости продукции;
- анализ и прогноз продаж;
- развитие импортного направления;

### Руководитель розничной сети при АЗС · Bemol SRL · Кишинев

Февраль 2020 - Август 2020 · 7 месяцев

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов при АЗС.

### Директор розничной сети · Cvin-Com SRL · Кишинев

Апрель 2019 - Февраль 2020 · 11 месяцев

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов "Cascad market"

### Директор исполнительный · Dinova SRL (импорт и дистрибуция прод. FMCG) · Кишинев

Июль 2014 - Март 2019 · 4 года 8 месяцев

- Управление всеми процессами компанией;
- Управление коммерческим отделом;
- Разработка и внедрение стратегий компании;
- Планирование и выполнение всех финансовых показателей компаний;
- Управление всеми подразделениями компании.

### Руководитель отдела оптовых продаж · Fidesco SRL · Кишинев

*Март 2013 - Август 2013 · 6 месяцев*

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

**Руководитель отдела продаж · Octopus Prof SRL**

**· Кишинев**

*Февраль 2011 - Февраль 2013 · 2 года 1 месяц*

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

**Супервайзер/ Key Account Sales**

**Manager/Торговый агент · Moldagroproduct SRL ·**

**Кишинев**

*Март 2003 - Сентябрь 2010 · 7 лет 7 месяцев*

- контроль и организация работы дистрибуторов компании;
- работа с ключевыми клиентами;
- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;
- контроль за работой мерчендайзеров.
- контроль и организация работы торговых представителей;
- заключение контрактов на поставку;
- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;

**Менеджер по развитию сети · Moldpresa SA ·**

**Кишинев**

*Февраль 2002 - Февраль 2003 · 1 год 1 месяц*

- организация работы в сети дистрибуции;
- контроль за работой торговых точек.

## **Желаемая отрасль**

- Топ-менеджмент

## **Образование: Высшее**

### **Экономическая Академия РМ**

*Год окончания: 1999*

Факультет: маркетинг

Специальность: маркетолог-экономист

### **СПТУ - 87**

*Год окончания: 1992*

Факультет: Радиомеханика

Специальность: Регулировщик радиоэлектронной аппаратуры