



o dasculin

O Ceadîr-Lunga

**□ 15 000 MDL** 

f

## **TOP Competențe**

• **Работа в команде** · 2 ani

• **Работа с клиентами** · 1 an

## **Preferințe**

• Full-time

• În locația angajatorului

• În teren

#### Limbi

Română · Elementar

• Rusă · Fluent

• Turcă · Comunicare

• Engleză · Elementar

#### Permis de conducere

Categoria: A, B

Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.rabota.md/ru/prices/cv

# Администратор, Менеджер, Супервайзер, Торговый представитель

### **Despre mine**

Трудолюбивый, ответственный, целеустремлённый, коммуникабельный, честный и порядочный. Веду здоровый образ жизни, занимаюсь спортом

Различные техники продаж,

планирование продаж,

поиск новых клиентов,

заключения договоров с клиентами,

работа с документацией,

ведение переговоров, выстраивание долгосрочных отношений.

налаживания связей с торговыми точками; работа с дебиторской задолженностью.

## Experiența profesională

**Продавец-консультант** · Diluvax · Ceadîr-Lunga *Noiembrie 2023 - Februarie 2025 · 1 an 4 luni* 

Ведение документации

Коммуникация с клиентами

Competențe: Работа с клиентами

**Торговый представитель** · Simbacom Lux · Ceadîr-Lunga

Septembrie 2021 - Octombrie 2023 · 2 ani 1 lună

Коммуникация с клиентами

Competențe: Работа в команде

**Старший Продавец-консультант** · SRL GLAMIS "DARWIN" (Чадыр-Лунга), · Ceadîr-Lunga

Martie 2019 - August 2020 · 1 an 6 luni

Консультирование покупателей; продажа товара; приём и выкладка товара по "мерчандайзингу"; ведение отчетности; поддержание чистоты в магазине; упаковывать товары, выдавать покупки; работа на кассе; кассовая отчетность; сдача инкассации; участие в инвентаризации; увеличение клиентской базы; ежемесячное обучение на тренингах и сдача тестов; обучение нового персонала, стажёров.

Поспособствовал увеличению клиентской базы путём техники продаж В2С. Развил продажу и реализацию продукта путём оформления товара в кредит, что поспособствовало увеличению продаж и списка новых контрагентов, клиентов. Обучение различным тренингам, таких как - продажи В2В, В2С, изучение психологического портрета клиента.

### **Торговый представитель** · Slavena-Lux · Ceadîr-Lunga

August 2016 - Martie 2019 · 2 ani 7 luni

Знание техники продаж В2С а также В2В.

Выявление потребностей клиентов. Мероприятия, направленные на увеличение продаж (презентации, рекламные акции). Отслеживание и контроль дебиторской задолженности. Поиск новых клиентов, ведение переговоров.

Заключение договоров с новыми клиентами. За время работы смог увеличить клиентскую базу с 85 до 107 точек. За счет этого продажи выросли на 20%.

## **Продавец-консультант** · Orange · Ceadîr-Lunga Septembrie 2009 - Mai 2012 · 2 ani 8 luni

Прямые продажи, заключение контрактов с новыми абонентами, клиентами, кассовая отчётность, работа с кассовым аппаратом, составление налоговых накладных, работа с программой 1С.

#### **Domeniul dorit**

• Vânzări / Retail

## Studii: Superioare

## Академия Транспорта Информатики и коммуникаций (ATIC)

Absolvit în: 2012

Facultatea: Инженерия и Транспорт

Specialitatea: Инженер- технолог Автотранспорта