55 лет
Мужской
Комрат

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Свободно владею

Водительское удостоверение

Категория: B, C
С личным авто

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.rabota.md/ro/prices/cv

Менеджер

Обо мне

Исполнительность, грамотная речь, коммуникабельность, активная жизненная позиция, креативное мышление, целеустремлённость к результату, мобильность, сообразительность и самостоятельность принятия решений в сложных ситуациях, быстрая обучаемость, стремление к личностному и профессиональному росту.

Лидерство и влияние Умение убеждать и вести переговоры Внимание к деталям!

Умение убеждать. Аналитические способности, нацеленность на результат, способность к самостоятельному принятию решений,

Умение убеждать. Аналитические способности, нацеленность на результат, способность к самостоятельному принятию решений, стремление к нововведениям, способность выявления плюсов и минусов у конкурентов!

Опыт работы

Коммерческий директор · Sanin Trade · Кишинев

Май 2018 - Декабрь 2023 · 5 лет 8 месяцев

Контроль за экономическим развитием отрасли и бизнес-план организации работы предприятия.

Контроль за увеличением сбыта продукции, материально-техническим обеспечением организации, финансовыми и экономическими показателями.

Ответственность за работу коммерческого отдела. Встречи и переговоры с VIP клиентами. Составление плана развития компании. Анализ рынка, мониторинг конкурентов, регулярное общение с клиентами и поставщиками.

Менеджер по развитию · Немецкая машиностроительная компания CLAAS GmbH. Департамент продаж · Кишинев

Апрель 2015 - Май 2018 · 3 года 1 месяц

- Ведение переговоров на разных уровнях, заключение договоров.

- Звонки, встречи с первыми лицами компаний.

- Мониторинг рынка конкурентов.

- Осуществлять и обеспечивать разработку направлений развития бизнеса работодателя.

- Планирование и целесообразное управление временем!

- Умение слушать и давать компетентные советы. Находить подход к каждому клиенту, способность быстро и легко воспринимать крупные объемы нужной информации. Опыт творческого подхода к продажам. Хорошие аналитические способности, тактичность. Мотивация и эффективные способы достижения результата за короткий срок!

- Проверка соблюдения стандартов и качества работы отделений компании.

- Контроль исполнения поставленных задач и целей перед филиалами.

- Изучение и реализация плана развития компании и выход на новый уровень рынка.

- Контроль за дебиторской задолженностью и работа с контрагентами. Контроль за показателями офисов и торговых точек.

- Проведение мероприятий, направленных на обучение сотрудников различного уровня.

- Выстраивание новых каналов продаж.

- Проведение переговоров и заключение контрактов с контрагентами.

- Анализ и улучшение количества продаж в регионе.

Начальник транспортного отдела и отдела экспорта продукции · ООО «Доксанком», г. Комрат, Отрасль: Сельское хозяйство · Комрат

Март 2003 - Февраль 2015 · 12 лет

ООО «Доксанком», г. Комрат

Выращивание и заготовка зерновых.

Должность: начальник транспортного отдела и отдела экспорта продукции

Менеджер по продажам и экспорту. Директор элеватора · КОРПОРАЦИЯ "TRIADA" г. Кишинёв. Научно-производственное предприятие "VITOL" · Кишинев

Январь 1997 - Январь 2003 · 6 лет 1 месяц

Выращивание и заготовка зерновых. Экспорт зерновых.

Торговля. Пестициды, гербициды, минеральные удобрения.

Желаемая отрасль

- Топ-менеджмент

Образование: Высшее

Кишинёвский Государственный университет

Год окончания: 1997

Факультет: Юридический

Специальность: Право

Молдавский Кооперативный техникум

Год окончания: 1991

Факультет: ТОРГОВЫЙ

Специальность: Организация и управление кооперативной торговлей