



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Administrator

Despre mine

„Sunt specialist în vânzări și coordonare, cu experiență în gestionarea echipelor și relația cu clienții B2B și retail. Am abilități excelente de comunicare și organizare, și pasiune pentru natură și mediu echilibrat. Îmi doresc să contribui la succesul unei echipe dinamice și să dezvolt relații solide cu clienții.”

Experiența profesională

Manager vanzari - tehnolog · Artigolden SRL · Chișinău

Februarie 2025 - August 2025 · 7 luni

- Vânzarea produselor profesionale Koch Chemie către detailing-uri auto, spălătorii și companii de cleaning.
- Întocmirea comenzilor, verificarea și monitorizarea stocurilor, lucru cu baze de date în Excel.
- Deplasări în teritoriu pentru prezentarea produselor, demonstrații tehnice și training pentru clienți.
- Gestionarea și livrarea comenzilor către parteneri.
- Oferirea de consultanță privind utilizarea corectă a produselor și optimizarea proceselor de lucru.
- Crearea de conținut video (filmare și montaj) pentru promovare pe TikTok și Instagram.

Competențe: Abilități de Negociere, Abilități de Luare a Deciziilor

Agent imobiliar · Proimobil · Chișinău

Iunie 2021 - Iunie 2022 · 1 an 1 lună

- Prospectarea pieței și atragerea de noi clienți și proprietăți.
- Promovarea imobilelor și organizarea vizionărilor.
- Negocierea și intermedierea tranzacțiilor de vânzare/cumpărare și închiriere.
- Consilierea clienților și gestionarea documentației necesare.

Competențe: Comunicare și relaționare eficientă

Manager vânzări · Luminaled · Chișinău

Martie 2020 - Mai 2021 · 1 an 3 luni

Vânzarea lustrelor și obiectelor de decor, cu accent pe clienți B2B și retail.

👤 29 ani
♀ Feminin
📍 Chișinău
💰 15 000 MDL

TOP Competențe

- **Abilități excelente de comunicare și coordonare a echipei** · 1 an
- **Comunicare și relaționare eficientă** · 1 an
- **Abilități de Negociere** · 7 luni
- **Abilități de Luare a Deciziilor** · 7 luni

Preferințe

- Fără program
- Part-time
- Flexibil
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B

- Întocmirea și gestionarea comenzilor, selectarea modelelor potrivite pentru fiecare client.
- Amenajarea și actualizarea designului showroom-ului propriu.
- Deplasarea în teritoriu la parteneri pentru amenajarea și organizarea spațiilor lor de vânzare.
- Instruirea și coordonarea consultanților de vânzări.
- Monitorizarea vânzărilor și a comportamentului echipei din showroom.
- Colaborarea cu furnizorii și partenerii externi pentru livrare și stocuri.

Competențe: Abilități excelente de comunicare și coordonare a echipei

Manager portofoliu clienți · UP Servicii SRL · Chișinău

Ianuarie 2019 - Februarie 2020 · 1 an 2 luni

Operator call- center (B2C , B2B) , suport tehnic , telesales , key account.

Reprezentant Serviciu Clientelă în Departamentul Relații Clienți · Moldcell SA · Chișinău

August 2018 - Ianuarie 2019 · 6 luni

Preluarea apelurilor clienților ,oferirea informației necesare despre serviciile și produs ,identificarea, investigarea și oferirea soluțiilor la solicitarea clientului. Vânzările produselor Moldcell B2C .

Vânzător-Consultant · Aridon SRL · Chișinău

Martie 2017 - August 2017 · 6 luni

Efectuarea vânzărilor active , promovarea imaginii magazinului , întocmirea documentelor specifice activității de vânzare.

Domeniile dorite

- Marketing / Publicitate / PR
- Resurse Umane

Studii: Medii de specialitate

Colegiul de Ecologie

Absolvit în: 2015

Specialitatea: Manager în turism și servicii hoteliere