



👤 32 года
♂ Мужской
📍 Бельцы
💰 30 000 MDL

ТОП Навыки

- **Интеграция Брендов на рынок Молдовы** · 2 года
- **Развитие Бизнеса** · 2 года
- **Развитие с 0** · 1 год
- **Новый Отдел продаж** · 1 год
- **Интеграция новых брендов на рынок Молдовы** · 1 год
- **Развитие Бизнеса в новом направлении** · 1 год

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Средний
- **Немецкий** · Средний

Водительское удостоверение

Категория: B

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Руководитель отдела продаж

Обо мне

В свободное время увлекаюсь: игре на гитаре, пению, занятием спортом, люблю открывать для себя что-то новое и интересное.

Логический и аналитический склад ума, адекватность, рациональность, умение выявлять проблемы и расставлять приоритеты их решения, последовательность и целенаправленность, высокая работоспособность и коммуникабельность, стрессоустойчивость. Ответственный, организованный, коммуникабельный, пунктуальный, честный и трудолюбивый.

Опыт работы

Руководитель отдела продаж · FarmExpert-Com · Бельцы

Январь 2024 - Настоящее время · 1 год 9 месяцев

-Построение работы Компании в направлении продаж B2B от А до Я

Все вопросы и дополнительная информация только при встрече!!!

Навыки: Развитие с 0, Новый Отдел продаж, Интеграция новых брендов на рынок Молдовы, Развитие Бизнеса в новом направлении

Руководитель, Строительной Бригады · Baustelle · Deutschland, Oldenburg

Март 2023 - Декабрь 2023 · 10 месяцев

Переговоры с Баулайтером

Презентация спектра услуг и работ компании

Постановление правильности работы

По этапам

Распределение работ по бригадам

Супервайзер · Panilino SRL · Бельцы

Февраль 2021 - Июнь 2021 · 5 месяцев

- Повышение продаж
- Работа с дебиторской задолженностями
- Планификация производства и остатков склада по сезонности (Летний - Зимний) период
- Планификация ежемесячного остатка склада
- Работа с действующими клиентами
- Работа с потерянными клиентами
(отказались работать)
- Поиск и расширения клиентского портфеля на севере Молдовы
- Выставления планов и прогноз продаж
- Контроль и обучения по методикам продаж и возрождения с агентами 5 человек
- Оптимизация работы и расходов компании.

Руководитель отдела продаж · AIP.Group Company · Бельцы

Январь 2019 - Январь 2021 · 2 года 1 месяц

Развитие и создание рабочей структуры компании на Молдавском рынке.

Север-Юг-Центр

- Развитие нового продукта на Молдавском рынке
- Открытие филиала(Склад) на севере Молдовы
- Поиск и обучение рабочего персонала
- Аналитика потребительской способности Молдавского рынка
- Поиск и подписание контрактов с VIP Клиентами.
- Работа с дебиторской задолженностями
- Переговоры с поставщиками Румыния, Германия
- Планирование годового плана продаж
- Планирование остатков
- Оптимизация работы и расходов компании

Навыки: Интеграция Брендов на рынок Молдовы, Развитие Бизнеса

Бренд Менеджер по развитию оптовых продаж Севера Молдовы · Victiana SRL · Бельцы

Август 2019 - Декабрь 2019 · 4 месяца

- Анализ рынка Молдовы на потенциал развития оптовых продаж
- Развитие с нуля Оптовых продаж на территории Севера Молдовы
- Изучения рынка для продвижения нового продукта компании
- Составление маршрута посещения северных регионов Молдовы
- Составление логистики доставки товара клиенту

- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами
- Работа с дебиторской задолженностью
- Выполнение поставленных задач
- Составление отчетов о проделанной работе
- Выполнение планов по продажам
- Анализ новых возможностей компании на рынке

Менеджер по развитию ритейла севера Молдовы · S.A Mărculești-Combi · Бельцы
Февраль 2019 - Июль 2019 · 5 месяцев

- Развитие компании в ритейле
- Составление маршрута посещения северных регионов Молдовы
- Составление логистики доставки товара клиенту
- Изучения потребности рынка для продвижения товара компании
- Расширение ассортимента продаж компании
- Ведение переговоров с VIP клиентами
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами
- Работа с дебиторской задолженностью
- Выполнение поставленных задач
- Составление квартальных отчетов о проделанной работе
- Выполнение квартальных планов по продажам
- Возобновление работы с потерянными клиентами ранее до моего прихода в компанию
- Анализ новых возможностей компании на рынке
- Нахождения помещений под аренду
- Открытие сеть магазинов от производителя
- Оформление всей необходимой документации для работы магазинов
- Нахождение кадров для магазинов
- Обучение кадров
- Аудит магазинов
- Проверка квалификации продавцов
- Анализ рентабельности магазинов
- Регулярные посещение-проверки магазинов и продавцов (качество работы продавца)

Торговый Агент · GP BATERIA · Бельцы
Март 2018 - Февраль 2019 · 12 месяцев

- Развитие территории
- Составление маршрута посещения торговых точек
- Составление маршрута доставки товара по торговым точкам
- Изучения потребности рынка для продаж сопутствующего товара

- Расширение ассортимента сопутствующего товара
- Посещение торговых точек согласно маршруту
- Работа с дебиторской задолженностью
- Ведение переговоров с VIP клиентами
- Заключение договоров с новыми клиентами и перезаключение договоров с старыми клиентами
- Выполнение поставленных задач
- Составление квартальных отчетов о проделанной работе
- Выполнение квартальных планов по продажам
- Возобновление работы с потерянными клиентами ранее до моего прихода в компанию
- Анализ новых территорий для дальнейшей перспективы работы с ними

Инженер-Монтажник · ALARM-CENTRU · Бельцы

Сентябрь 2014 - Март 2018 · 3 года 6 месяцев

- Обслуживание и мониторинг охранных-пожарных и видео систем
- Монтаж охранного-пожарного и видео оборудования
- Поиск клиентов на обслуживания и монтаж охранного-пожарного и видео оборудования
- Работа с контрактами-фактурами
- Обучение кадров
- Руководил рабочей бригадой 5-7 человек, организовывал работу рабочей бригады, выполнял работу по объекту в поставленные сроки исполнения.

Желаемые отрасли

- Топ-менеджмент
- Управление персоналом
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Российский университет Бельц

Год окончания: 2014

Факультет: Психолгия

Специальность: Психолог

Курсы, тренинги

Искусство конструктивного диалога - Управленчество

Год окончания 2018

Организатор: Александр Фридман