



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Менеджер, Руководитель.

Despre mine

Люблю готовить, мечтаю открыть свой ресторан.

Быстрая адаптация

Управление персоналом

Знание техники продаж

Умение вести переговоры

Ответственность

Целеустремленность

Коммуникабельность

Умение работать на результат

♀ 44 ani

♂ Masculin

⌚ Chișinău

✉ 15 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- Română · Fluent
- Rusă · Fluent
- Engleză · Elementar

Experiența profesională

Project manager · Ecosanteh SRL (4elements) · Chișinău

Octombrie 2019 - Martie 2020 · 5 luni

Заключение и сопровождение внешнеторговых контрактов (Румыния);

Ведение переговоров и деловой переписки с крупными торговыми сетями DIY такие как Dedeman, Arabesque, Leroy Merlin, Brico Depot, Hornbach и тд;

Участие в международных выставках;

Поиск новых продуктов и поставщиков за рубежом;

Командировки в Румынию, деловые встречи с первыми лицами компаний.

Руководитель отдела продаж · ООО Гласс Дизайн · Москва

Ianuarie 2019 - Iulie 2019 · 6 luni

Работа и отчетность в CRM Битрикс 24.

Построение отдела продаж с нуля.

Управление персоналом отдела(рекрутинг, обучение (холодные звонки), наставничество, адаптация, мотивация, контроль, развитие команды)

Контроль отдела по продажам (B2C, B2B).

Постановка целей (KPI), формирование мотивационной

программы.

Постановка задач сотрудникам (СПИН) и контроль за их выполнением (воронка продаж).

Написание продающих скриптов.

Выполнение планов продаж.

Организация встреч с ключевыми клиентами.

Руководитель отдела продаж · MKS INC SRL · Chișinău

August 2018 - Ianuarie 2019 · 6 luni

Работа и отчетность в CRM Битрикс 24.

Построение отдела продаж и телемаркетинга с нуля.

Управление персоналом отдела(рекрутинг, обучение (холодные звонки), наставничество, адаптация, мотивация, контроль, развитие команды)

Контроль отдела по продажам (B2B), телемаркетинг.

Постановка целей (KPI), формирование мотивационной программы.

Постановка задач сотрудникам (СПИН) и контроль за их выполнением (воронка продаж).

Написание продающих скриптов. Работа с возражениями.(hyper script)

Контроль дебиторской задолженности. Выполнение планов продаж.

Организация встреч с ключевыми клиентами.

Менеджер по продажам · Eldorado Terra · Chișinău

Mai 2016 - Mai 2018 · 2 ani 1 lună

Продажа жилой и коммерческой недвижимости от застройщика.

Анализ продаж и разработка стратегических планов увеличения продаж.

Обучение персонала и контроль качества работы с клиентами.

Определение и выполнение плана продаж.

Участие в разработке архитектурных планов домов.

Менеджер по продажам · Kirsan Com · Chișinău

Februarie 2015 - Aprilie 2016 · 1 an 3 luni

Продажа жилой и коммерческой недвижимости от застройщика.

Анализ продаж и разработка стратегических планов увеличения продаж.

Обучение персонала и контроль качества работы с клиентами.

Определение и выполнение плана продаж.

Участие в разработке архитектурных планов домов.

Соучредитель · ООО Фулл Хаус (Москва) · Москва

Ianuarie 2011 - Ianuarie 2015 · 4 ani 1 lună

Участие в стратегическом планировании и развитии компании

Управление отделом продаж и маркетинга(20 человек)

Выполнение плана продаж

Административное управление отделом, обучение и развитие команды

Разработка и внедрение новых продуктов, вывод их на рынок

Менеджер по продажам · ООО Логис (Москва) ·

Москва

August 2009 - Ianuarie 2011 · 1 an 6 luni

Работа на объектах (новостройки)

показ квартир

продажа услуг ремонта

составление смет

заключение договоров

мониторинг рынка недвижимости

поиск новых объектов

ведение переговоров

сотрудничество с управляющими компаниями и высокопоставленными лицами.

Менеджер по продажам · Microcell SRL · Chișinău

Februarie 2008 - Iunie 2009 · 1 an 5 luni

Поиск потенциальных клиентов;

участие в выставках

ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах Фирмы;

предоставление отчетов по итогам работы в соответствии с регламентом работы отдела и

Фирмы.

Обеспечение продаж:

прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов, связанных с

отгрузкой продукции для клиентов Фирмы

ведение рабочей и отчетной документации.

1C ,Word,Excel,MS Office.

продажа складского оборудования,стеллажи и погрузчики (Komatsu)

**Менеджер по продажам · ООО ИНИГС-М
(Москва) · Москва**

Ianuarie 2006 - Ianuarie 2008 · 2 ani 1 lună

Поиск потенциальных клиентов;
участие в выставках
прием и обработка заказов клиентов, оформление
необходимых документов, связанных с
отгрузкой продукции
ведение рабочей и отчетной документации.
1C ,Word,Excel,MS Office.
продажа строительных инструментов и станочного
оборудования

Studii: Superioare

**Государственный Институт Международных
Отношений Молдовы**

Absolvit în: 2010

Facultatea: Экономика

Specialitatea: Экономист

Cursuri, training-uri

Lider Class

Absolvit în 2014

Organizator: Jim Zarvos