



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель Отдела Продаж, Супервайзер, Менеджер

Despre mine

Высокой работоспособность
Работа в режиме многозадачность
Подготовка отчетности
Составление и заключение договоров
Работа с большим объемом информации
Работа в команде
Маркетинговые исследования
Все виды продаж
Аналитическое мышление
Оптимизация каналов продаж

Experiența profesională

Руководитель Отдела Продаж · Федеральные
Перевозчик Опасных Грузов · Москва
Ianuarie 2017 - Iulie 2017 · 6 luni

- Поддержание и развитие оборота по продажам услуг и оборудования компании заданной группе к клиентов.
- Выяснение потребности клиента, предложение возможности их удовлетворения, проведение презентаций.
- Разбирается в причинах потери клиентов, вырабатывает и реализовывает меры по их «возврату» и добивается положительного результата.
- Постоянное отслеживание оборота клиентов, планирование действия по его увеличению и расширению.
- Поиск новых возможностей для развития бизнеса.
- Прогноз развития ситуации в сфере своей ответственности. Осуществление связи стратегии с оперативным управлением.
- Сбор информации о ценах, активности конкурентов, нереализованному спросу на своем сегменте рынка. Обработки этой информации.
- Продумывание какой конкретный вклад в эффективное

👤 31 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 10 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: A, B

взаимодействие с клиентами может и должен вносить каждый сотрудник отдела продаж.

**Юрист общественной приемной ·
Роспотребнадзора · Москва**

Decembrie 2016 - Aprilie 2017 · 5 luni

- Выполняет работу по соблюдению законности в деятельности компании и представляет интерес компании в различных инстанциях;
- Осуществляет правовую экспертизу проектов инструкций, положений, договоров и других актов правового характера, подготавливаемых в компании;
- Участвует в рассмотрении материалов о состоянии дебиторской задолженности с целью выявления долгов, составляет претензионные письма и другие документы.

**Заместитель Руководителя Отдела Продаж ·
Фитнесс Клуб · Chişinău**

Ianuarie 2014 - Martie 2016 · 2 ani 2 luni

- Участие в реализации планов отдела продаж
- Участие в формировании планов
- Контроль правильность оформления документации
- Контроль взаимодействия между клиентами и клубом
- Оказание содействия с клиентами в решении проблем
- Выполнение плана продаж

Колл Центры · Более 3 · Chişinău

Ianuarie 2013 - Ianuarie 2011 · 2 ani 1 lună

Активные Продажи

Studii: Superioare

UIIM

Absolvit în: 2014

Facultatea: Экономика

Specialitatea: Бизнес и администрирование