



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Дилер Казначейства

Опыт работы

Руководитель отдела по операциям на финансовых рынках Казначейства · ЗАО

"Агропромбанк" · Тирасполь

Февраль 2025 - Настоящее время · 12 месяцев

Прогнозирование и своевременное финансирование кассовых разрывов.

Участие в балансировке активов и пассивов Банка по срокам и суммам.

Эффективное управление высоколиквидными активами Банка.

Подготовка управленческой отчетности по своему направлению работы.

Сбор рыночной информации.

Анализ и прогнозирование динамики цен активов на финансовом рынке.

Управление валютной позицией банка.

Реализация плановых показателей доходности при соблюдении кредитных лимитов на контрагентов, и прочих ограничений по риску.

Проведение сделок на межбанковском рынке в интересах клиентов, и собственных сделок Банка.

Котирование и подтверждение стандартных и нестандартных валютных курсов.

Контроль за расчетами по межбанковским сделкам, неттинг.

Установка цен на привлекаемые/размещаемые на межбанковском рынке ресурсы, и заключение соответствующих сделок.

Установление цен на привлекаемые/размещаемые банком ресурсы.

Мониторинг прибылей и убытков за день.

Навыки: Аналитическое мышление, Опыт ведения переговоров с банками, Управление финансовыми потоками и рисками

Дилер по управлению ликвидностью

Казначейства · ЗАО "Агропромбанк" · Тирасполь

Март 2023 - Февраль 2025 · 2 года

♀ 28 лет

♂ Мужской

◎ Кишинев

ТОП Навыки

- **Знание продуктового ряда Банка** · 3 года
- **Знание и навыки делового этикета** · 3 года
- **Знание законодательных и иных нормативных правовых актов** · 1 год
- **Аналитическое мышление** · 11 месяцев
- **Опыт ведения переговоров с банками** · 11 месяцев
- **Управление финансовыми потоками и рисками** · 11 месяцев

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Удалённо
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

Навыки

- Опыт ведения переговоров с банками

- Знание и навыки делового этикета
- Аналитическое Мышление

Прогнозирование и своевременное финансирование кассовых разрывов.
Участие в балансировке активов и пассивов Банка по срокам и суммам.
Эффективное управление высоколиквидными активами Банка.
Координация деятельности Хранилища, отделов и филиалов Банка в разрезе функционала Группы.
Установление цен на наличные денежные средства.
Проведение банкнотных сделок на межбанковском рынке.
Позиционирование денежных средств на корреспондентских счетах, и контроль платежной позиции.
Участие в формировании структуры срочных активов и пассивов Банка.
Котировка и подтверждение валютных курсов.
Навыки: Знание продуктowego ряда Банка, Знание и навыки делового этикета, Знание законодательных и иных нормативных правовых актов

Специалист группы по работе с партнерами отдела обслуживания корпоративных клиентов · ЗАО "Агропромбанк" · Тирасполь

Февраль 2022 - Март 2023 · 1 год 1 месяц

Оценка привлекательности потенциального клиента для Банка.
Привлечение потенциальных клиентов – юридических лиц на обслуживание в Банк.
Консультирование юридических лиц, индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица, крестьянских (фермерских) хозяйств и частных нотариусов и продажа им банковских продуктов согласно продуктowego ряда Банка.
Ведение переговоров с клиентами Банка, в том числе с потенциальными, с целью выявления потребностей бизнеса, предложения новых продуктов.
Ведение переговоров с клиентами об условиях обслуживания в Банке.
Ведение переговоров с клиентами об установлении индивидуальных тарифов, разработка индивидуальных тарифов и согласование их структурными подразделениями Банка.
Внесение предложений в уполномоченный орган Банка об установлении индивидуальных тарифов клиентам.
Согласование нестандартных условий проводимых операций и сделок, заключаемых с клиентом, со структурными подразделениями Банка.
Достижение взаимовыгодных условий при заключении сделок с клиентами.
Подготовка коммерческих предложений.
Навыки: Знание продуктового ряда Банка, Знание и навыки делового этикета

**Специалист группы обслуживания клиентов
розничного блока · ЗАО "Агропромбанк" ·**

Тирасполь

Июль 2021 - Февраль 2022 · 8 месяцев

Консультирование клиентов по банковским продуктам, операционное обслуживание (открытие/закрытие счетов, проведение платежей), продажа банковских услуг и решение возникающих вопросов и проблем.

Навыки: Коммуникативность, Работа в Команде

Желаемая отрасль

- Банки / Финансы / Экономика

Образование: Высшее

ПГУ им. Т.Г. Шевченко

Год окончания: 2022

Факультет: экономический

Специальность: Международная экономика

ПГУ им. Т.Г. Шевченко

Год окончания: 2020

Факультет: экономический

Специальность: Мировая экономика