



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Агент по продажам

Обо мне

Обладаю сильными навыками коммуникации и переговоров, умею выявлять потребности клиентов и подбирать выгодные решения — это помогает не просто продавать, а строить доверительные отношения и удерживать клиентов на долгосрочной основе.

Ориентирован на результат: стабильно выполняю / перевыполняю план продаж, гибко реагирую на потребности клиентов и подстраиваюсь под их запросы — что обеспечивает высокий уровень удержания клиентов и повторных продаж.

Опыт работы

Агент по продажам · JLC Group (Incomlac) · Бельцы

Июнь 2022 - Сентябрь 2025 · 3 года 4 месяца

Повысил конверсию заявок в продажи

Удержал клиентов и обеспечил повторные продажи

Стабильно выполнял или перевыполнял план продаж / KPI — демонстрируя результативность и стабильность.

Сформировал и вел клиентскую базу, обеспечил точную отчетность и порядок в документах.

Развил навыки переговоров и презентаций, что помогло успешно работать с возражениями и завершать сделки.

Поиск и привлечение новых клиентов

Проведение первичных контактов, квалификация клиентов: выяснение потребностей

Навыки: Настойчивость и стрессоустойчивость, Коммуникабельность, Переговоры и убеждение, Оформлением сделок, Владение CRM-системами, Строить доверие и удерживать клиентов, Ориентация на клиента, Гибкость

Желаемая отрасль

- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

- 👤 22 года
- ♂ Мужской
- 📍 Бельцы
- 📍 Кишинев
- 💰 10 000 MDL

ТОП Навыки

- **Настойчивость и стрессоустойчивость** · 3 года
- **Коммуникабельность** · 3 года
- **Переговоры и убеждение** · 3 года
- **Оформлением сделок** · 3 года
- **Владение CRM-системами** · 3 года
- **Строить доверие и удерживать клиентов** · 3 года

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Родной
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Разговорный

Навыки

- Гибкость
- Способность адаптироваться к разным клиентам и

ситуациям

- Организованность
- Ответственность
- Умение планировать
- Доброжелательность
- Эмпатия
- Ориентация на клиента
- Убеждение и навык презентации
- Владение CRM и базовым ПК
- Умение вести переговоры и заключать сделки
- Навыки продаж и техники продаж
- Знание телеком-услуг и продуктов

Universitatea de Stat „Alecu Russo” din Bălți

Год окончания: 2025

Факультет: Факультет права и социальных наук

Специальность: Право

Водительское удостоверение

Категория: В

С личным авто