



23 года
 Кишинев
 1 000 USD

ТОП Навыки

- **Управление Коммуникациями с Клиентами** · 2 года
- **Управление Продажами** · 2 года
- **Навыки Межличностного Общения** · 2 года

Пожелания

- Полный день
- Частичная занятость
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной
- **Украинский** · Родной
- **Английский** · Средний

Водительское удостоверение

Категория: B

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

Умею на достаточном уровне пользоваться Power Point, Word, Excel. Есть понимание как устроен компьютер или ноутбук в техническом плане. Понимаю как устроена психология человека на достаточном уровне. Владею навыками Социальной инженерии. На прошлой работе присутствовал карьерный рост, с менеджера по продажам до супервайзера, в подчинении было 7 человек, имел опыт в различных ивентах и промо, которые проводили разного рода компании. Ушел с работы по причине смены вектора направления интересов. Готов к переменам, в любой среде максимально быстро адаптируюсь и нахожу общий язык с окружающими.

Опыт работы

Менеджер по продажам · Imperial Tobacco Group
 · Одесса

Апрель 2022 - Октябрь 2024 · 2 года 6 месяцев

- коммуникация с клиентами
- ведение базы данных CRM
- выполнение планов продаж
- получение ОС от клиентов
- налаживание контактов с торговыми точками

Навыки: Управление Коммуникациями с Клиентами, Управление Продажами, Навыки Межличностного Общения

Желаемая отрасль

- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Одесский Национальный Морской Университет

Год окончания: 2024

Факультет: Учебно-научный Институт Морского Бизнеса

Специальность: Транспортный технолог морского и речного транспорта