



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Director Product Management & Digitalizare, Consultant Principal (Banking), Director Vânzări, Director Risk

👤 44 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
in

TOP Competențe

- **Analiză Financiară** · 10 ani
- **Gestiunea Riscului** · 10 ani
- **Management P&L** · 10 ani
- **Cunoaștere Produse Bancare** · 7 ani
- **Atingerea Obiectivelor** · 7 ani
- **Comunicare Persuasivă** · 7 ani

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Competențe

- Management P&L
- Gestiunea Riscului
- Digitalizare Banking
- Analiză Financiară
- Product Management

Despre mine

Sunt un Manager Senior cu 15+ ani de experiență dovedită în management financiar și operațional (OTP Bank), orientat spre rezultate și transformare digitală.

Am condus profitabilitatea la nivel de Director Sucursală, poziționând unitățile pe Locul 1 la vânzări și Locul 2 la NBI (Venit Net din Dobânzi), gestionând P&L-ul complet.

Am implementat cu succes proiecte cheie de digitalizare (Plăți Instant MIA, Migrare CBS) și dezvoltare de produse, susținând alinierea strategică. Aportul meu principal este abilitatea de a traduce viziunea strategică în KPI-uri tangibile (Risc, Finanțe) și de a conduce echipe la performanță de top.

Experiența profesională

Șef Secție Produse Persoane Fizice · OTP Bank S.A. · Chișinău

Ianuarie 2022 - Octombrie 2024 · 2 ani 9 luni

- Am coordonat managementul complet al secției de Produse Retail, gestionând întregul ciclu de viață al produselor și profitabilitatea (NDI).

- Am condus inițiative de dezvoltare a canalelor alternative de vânzare.

- Am condus procesul de migrare și post-migrare a produselor la noul Core Banking System.

- Proiecte Cheie Implementate: Plăți Instant MIA; Integrare CBS cu Mconect; Lead Management (sistem de colectare a leadurilor cu decizie automată pentru credite).

Competențe: Managementul Echipei, Gândire Strategică, Leadership Executiv, Analiză Financiară, Digitalizare Banking, Product Management, Gestiunea Riscului, Management P&L

- Leadership Executiv
- Gândire Strategică
- Managementul Echipei
- Negociere
- Suport Migrare CBS
- Finanțe Corporate

Business Analyst Senior · OTP Bank S.A. · Chișinău

Iunie 2021 - Ianuarie 2022 · 8 luni

-Am oferit suport analitic esențial pentru proiectele de transformare IT, inclusiv proiectul Phoenix (migrarea creditelor la noul CBS) și PosLending.

- Faza de pregătire pentru rolul de Șef Secție Produse.

Competențe: Gândire Analitică, Abilități de Lucru cu Baze de Date, Analiză Cerințe Business, Suport Migrare CBS, Analiză Procese IT

Trainer Intern (Analiză Financiară) · OTP Bank S.A. · Chișinău

Ianuarie 2019 - Iunie 2021 · 2 ani 6 luni

Am livrat module de instruire avansată pe Analiza Calitativă, Bilanț, RPP (Situația de Profit și Pierdere) și Cash-Flow pentru directori și consilieri.

Competențe: Gândire Analitică, Consultanță Internă, Flux de Numerar (Cash-Flow), Bilanț & RPP (Profit & Loss), Training Executiv, Predare, Analiză Financiară Avansată

Director Sucursală (BUM, Rezina, Ungheni) · OTP Bank · Rezina

Februarie 2014 - Mai 2021 · 7 ani 3 luni

- Management de P&L și Risc: Am gestionat activitatea completă a sucursalei, inclusiv managementul riscurilor și obiectivele de rentabilitate (P&L).

- Am promovat principiile calității la toate etapele ciclului de management: planificare, organizare, conducere, control.

- Am condus, motivat și instruit echipe mari, asigurând dezvoltarea continuă a angajaților.

- Realizare Vânzări Speciale: Am adaptat fluxul de creditare și contractele existente pentru a finanța furnizorii SA Lafarge Cement Moldova (factoring/creditare).

Competențe: Analiză Financiară, Coordonare Echipă, Planificare Strategică, Gestiunea Riscului, Leadership, Management P&L

Consilier Clientelă · OTP Bank S.A. · Chișinău

Iulie 2006 - Ianuarie 2014 · 7 ani 7 luni

Perioadă de performanță comercială de vârf – am fost TOP VÂNZĂTOR în unitatea bancară, construind o bază solidă în vânzarea și promovarea produselor și serviciilor bancare, esențială pentru înțelegerea operațiunilor de bază

Competențe: Cunoaștere Produse Bancare, Atingerea Obiectivelor, Comunicare Persuasivă, Negociere, Orientare către Client, Vânzări Consultative

Domeniile dorite

- Asigurări
- Bancar / Financiar / Economic
- Top Management

Studii: Superioare

ASE Bucuresti

Absolvit în: 2004

Cursuri, training-uri

Cross-Border Management & Best Practices (OTP Group)

Absolvit în 2024

Organizator: OTP Bank / Subsidiare Internaționale

Product Management & Inovație

Absolvit în 2023

Organizator: Axa Consulting (România)

Principii Agile și Management de Proiect (2 Module)

Absolvit în 2023

Organizator: Tekwill Academy

Project management for Leaders

Absolvit în 2023

Organizator: House Of Training (Luxemburg)

Big Data Analysis

Absolvit în 2022

Organizator: House Of Training (Luxemburg)

Gestiunea Riscului Operațional și Audit de Procese

Absolvit în 2019

Organizator: OTP Bank

Leadership Strategic pentru Manageri Seniori

Absolvit în 2019

Organizator: OTP Bank/ Parteneri externi

Analiză Financiară Avansată (AEF)

Absolvit în 2018

Organizator: Autoinstruire

Managementul Timpului și Prioritizare Executivă

Absolvit în 2017

Organizator: OTP Bank/ Parteneri externi