



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager vânzări

Despre mine

Sociabil, putere de convingere, abilitatea de a se descurca repede în diferite situații.

Energic, ambițios, abilități de lider, ordonat și organizat, rezistent la situații stresante.

Experiență...

Sunt o persoană foarte responsabilă disciplinată și cu experiență de 10 ani în domeniul de vânzări..

Experiența profesională

Vopsitor · International Aerospace Coatings - IAC · Peste hotare

Martie 2022 - Iunie 2025 · 3 ani 4 luni

Prepararea și vopsirea avionului,

Polishare,

Lucru în echipă,

Responsabilitate foarte mare la proiectant de milioane

Lucru cu așa companiei de zbor ca (Air France, Qatar, Aerolingus, Finair, Fiji, AirUzbekistan) alte proiecte ect.

Competențe: Lucru în echipă, Responsabilitate Profesională

Manager vânzări · Boiar Grup · Chișinău

Februarie 2021 - Februarie 2022 · 1 an 1 lună

Încheierea contractelor cu clienții noi

Îndeplinirea planului de vânzări

Lucrul cu debitorii

Promovarea produselor

Vinderea produselor

Lucrul cu facturile

Lucru cu programul (mobic, 1C)

Manager vânzări · Adelun · Chișinău

Octombrie 2019 - Februarie 2021 · 1 an 5 luni

Lucrul cu programul unu 1C

Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei

👤 35 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 3 ani
- **Lucru în echipă** · 3 ani
- **Responsabilitate Profesională** · 3 ani
- **Realizarea planului de vânzări** · 1 an

Preferințe

- Full-time
- În teren
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ

Competențe

- Lucru cu clienții
- Rezolvarea Problemelor
- Lucrul în Echipă

Permis de conducere

Categoria: A, B, C

Cu automobil personal

Înlăturarea concurenților
Atragerea permanenta a clienților exclusivi
Îndeplinirea planului de vânzări lunar
Lucru cu datoriile control de debitor
Încheierea contractelor cu noii clienți
Îndeplinirea planului
Promovarea produselor companiei

Manager vânzări · “ CBT Cricova-vin SA” · Chișinău
Iunie 2017 - Septembrie 2019 · 2 ani 4 luni

Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei
Înlăturarea concurenților
Atragerea permanenta a clienților exclusivi
Îndeplinirea planului de vânzări lunar
Lucru cu datoriile control de debitor
Încheierea contractelor cu noii clienți
Îndeplinirea foaiei de parcurs
Lucru cu programul 1c
Competențe: Lucrul în Echipă

Manager vânzări · “SRL Carlsberg” · Chișinău
Decembrie 2015 - Mai 2017 · 1 an 6 luni

Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei
Înlăturarea concurenților
Atragerea permanenta a clienților exclusivi
Îndeplinirea planului de vânzări lunar
Lucru cu datoriile control de debitor
Încheierea contractelor cu noii clienți
Lucru cu programul 1c, Word, Excel
Competențe: Lucrul în Echipă

Manager de vânzări · Mezellini
(Customagic, Consalcom, Augur Perla) · Chișinău
Decembrie 2013 - Octombrie 2015 · 1 an 11 luni

Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei
Înlăturarea concurenților
Atragerea permanenta a clienților exclusivi
Îndeplinirea planului de vânzări lunar
Lucru cu datoriile control de debitor
Încheierea contractelor cu noii clienți
Îndeplinirea foaiei de parcurs
Lucru programul 1C
Competențe: Realizarea planului de vânzări

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Cursuri, training-uri

Universitatea tehnică a moldovei școala de Sommelier

Absolvit în 2020

Organizator: Luca Nicolae