



👤 26 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>**

## Manager

### Despre mine

O persoană responsabilă, organizată și comunicativă, cu experiență în logistică, administrație și coordonare de echipe. Dețin abilități solide de gestionare a resurselor, planificare eficientă a activităților și dezvoltare profesională continuă. Mă caracterizează spiritul de echipă, atenția la detalii și capacitatea de a lua decizii rapide și corecte.

Hobby-uri și activități personale

Fotografie și videografie profesională (activitate practică de peste 2 ani);

Realizarea de conținut foto-video pentru evenimente și proiecte comerciale;

Dețin tehnică profesională proprie

Pasiune care contribuie la dezvoltarea creativității, atenției la detalii și simțului estetic.

### TOP Competențe

- **Administrator** · 3 ani
- **Sef depozit** · 3 ani
- **Logistică** · 3 ani
- **Gestionarea Relațiilor cu Clienții** · 2 ani
- **Manager vinzari** · 2 ani

### Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

### Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent

### Competențe

- Comunicare eficientă
- Gestionare baze de date și evidență stocuri
- Microsoft Excel
- Word
- IOS
- PC avansat
- Planificare activități
- Coordonare echipă

### Experiența profesională

#### **Șef depozit** · Bayshop · Chișinău

*Octombrie 2022 - Prezent · 3 ani 1 lună*

Coordonarea activității de logistică și transport intern și extern

Organizarea fluxurilor de marfă și a stocurilor

Administrarea echipei de depozit și asigurarea respectării termenelor

Optimizarea proceselor de livrare și evidență;

Colaborarea cu furnizori și parteneri de transport

Competențe: Administrator, Sef depozit, Logistică

#### **Manager vinzari** · Ultra · Chișinău

*Iulie 2020 - Septembrie 2022 · 2 ani 3 luni*

Manager Vânzări – Compania ULTRA

Perioadă: 2 ani

Dezvoltarea și menținerea relațiilor cu clienții;

Creșterea volumului de vânzări și atingerea obiectivelor lunare;

Promovarea produselor și negocierea contractelor;

Monitorizarea pieței și identificarea noilor oportunități comerciale;

Coordonarea unei echipe de vânzări și asigurarea unei comunicări eficiente între departamente.

## Permis de conducere

Categoria: A, B

Competențe: Gestionarea Relațiilor cu Clienții, Manager vinzari

### Domeniile dorite

- Management
- Achiziții / Aprovizionare
- Logistică / Transport

### Studii: Superioare