



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Manager de vânzări

Despre mine

În perioada 2019–2025 am locuit și muncit în Germania, unde am fost activ profesional într-un mediu internațional. În 2024 am încercat să activez concomitent atât în Germania, cât și în Moldova, însă am realizat că acest ritm nu este sustenabil pe termen lung. Din acest motiv, am decis să revin definitiv în țară și să mă concentrez pe o carieră stabilă aici, în Moldova. Sunt motivat să mă implic serios într-un rol unde pot aduce valoare și crește profesional pe termen lung.

Experiența profesională

Corporate Account Manager · Orange Moldova · Chișinău

Iunie 2024 - Decembrie 2024 · 6 luni

- Promovarea și vânzarea produselor companiei;
- Menținerea relațiilor cu clienții existenți;
- Negocierea și încheierea contractelor;
- Dezvoltarea și menținerea bazei de clienți;
- Crearea ofertelor pentru clienți;
- Introducerea datelor în CRM;
- Întocmirea rapoartelor lunare privind rezultatele înregistrate;
- Asistența informațională a clienților.

Competențe: Asertivitate, Abilități de Negociere, Abilități de Comunicare, Problem solving, Lucrul în Echipă

Agent de vânzări · Forward International · Chișinău

August 2017 - Noiembrie 2019 · 2 ani 4 luni

- Promovarea și vânzarea produselor companiei;
- Încasarea și urmărirea datoriilor clienților;
- Negocierea și încheierea contractelor;
- Menținerea relațiilor cu clienții existenți;
- Abordarea noilor clienți și dezvoltarea zonei.

Competențe: Problem solving, Abilități de Negociere, Abilități de Comunicare, Asertivitate, Lucrul în Echipă

Manager de vânzări · Conluxart · Chișinău

Decembrie 2015 - Mai 2017 · 1 an 6 luni

👤 34 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Abilități de Negociere** · 4 ani
- **Abilități de Comunicare** · 4 ani
- **Lucrul în Echipă** · 4 ani
- **Asertivitate** · 4 ani
- **Problem solving** · 4 ani

Preferințe

- Full-time
- Flexibil
- În ture
- În locația angajatorului
- În teren

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ
- **Engleză** · Mediu
- **Germană** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

- Dezvoltarea și menținerea bazei de clienți și montatori;
- Crearea ofertelor pentru clienți;
- Supervizarea procesului de facturare, încasare a banilor și de livrare a produselor;
- Introducerea datelor în CRM;
- Întocmirea rapoartelor lunare privind rezultatele înregistrate;
- Negocieri cu clienții;
- Asistența informațională a clienților.

Competențe: Problem solving, Asertivitate, Abilități de Negociere, Abilități de Comunicare, Lucrul în Echipă

Agent de vânzări · COCA-COLA Îmbuteliere Chișinău · Chișinău

Aprilie 2015 - Noiembrie 2015 · 8 luni

- Dezvoltarea pieței prin clienți noi;
- Propunere și implementare inițiative de dezvoltare a clienților;
- Execuție în piață la cel mai înalt nivel;
- Implementarea promoțiilor conform calendarului de marketing;
- Plasare mijloace fixe (vitrine frigorifice, rafturi) la clienți;
- Mercantizarea vitrinelor/ utilajelor frigorifice ale Companiei.

Competențe: Abilități de Negociere, Abilități de Comunicare, Lucrul în Echipă

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare