



👤 23 года
♂ Мужской
📍 Кишинев
💰 15 000 MDL

ТОП Навыки

- **Обучение Продажам** · 2 года
- **1с** · 1 год
- **Работа в Команде** · 1 год
- **Стратегия Продаж** · 11 месяцев
- **Прямой Маркетинг** · 11 месяцев
- **Глубокое Обучение** · 11 месяцев

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Родной
- **Украинский** · Свободно владею
- **Немецкий** · Средний
- **Английский** · Средний

Навыки

- Управление Командой
- Непрерывное Обучение
- Продажи

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Менеджер

Опыт работы

Торговый представитель **SAMSUNG** · HR-Consulting · Кишинев

Октябрь 2024 - Август 2025 · 11 месяцев

Проведение обучения персонала магазинов по продукции компании.

Поддержание порядка в торговом зале и эффективное размещение рекламных материалов.

Отслеживание запасов товаров и организация заказов.

Разработка стратегий и идей для стимулирования продаж.

Взаимодействие с коллективом и клиентами для улучшения сервиса и повышения уровня удовлетворенности.

Навыки: Стратегия Продаж, Прямой Маркетинг, Глубокое Обучение

Консультант · Enter · Кишинев

Август 2023 - Август 2024 · 1 год 1 месяц

Осуществление продаж технических устройств, включая консультации клиентов и выполнение индивидуальных заказов.

Эффективное использование программы 1С для учета товаров и обработки продаж.

Развитие навыков самостоятельной работы с клиентами, в том числе принятие решений в условиях предоставленной свободы действий.

Навыки: 1с, Обучение Продажам, Работа в Команде

Консультант · Bomba · Кишинев

Январь 2023 - Июль 2023 · 6 месяцев

Эффективное взаимодействие с клиентами для решения их запросов и проблем.

Постоянное самообразование и повышение квалификации в области современных технологий.

Навыки: Продажи

- Работа в Команде

Водительское удостоверение

Категория: В

С личным авто

Старший Консультант · DASK-Centru · Кишинев

Июль 2021 - Ноябрь 2022 · 1 год 5 месяцев

Организация и контроль за процессом продаж мебельной фурнитуры и плитного материала, обеспечение высокого уровня обслуживания клиентов.

Анализ потребностей клиентов и предоставление профессиональных консультаций по ассортименту продукции.

Поддержание актуальности цен и наличия товара в системе учета, контроль за своевременным обновлением информации.

Подготовка и представление отчетов по продажам для анализа эффективности работы магазина.

Обучение новых сотрудников, наставничество и повышение их квалификации в области продаж и обслуживания клиентов.

Решение оперативных задач и проблем, возникающих в процессе работы магазина, для обеспечения непрерывности торгового процесса.

Навыки: Обучение Продажам

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Неполное высшее