



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Manager de vânzări

Despre mine

Sunt o persoană responsabilă, muncitoare și deschisă spre învățare. Am experiență în vânzări, coordonarea echipelor și comunicarea cu clienții, atât în afaceri, cât și în domeniul construcțiilor. Mă adaptez ușor, îmi plac provocările și sunt motivat să obțin rezultate bune. Caut un mediu stabil în care pot crește profesional și contribui cu seriozitate.

Experiența profesională

Vânzător-consultant · concept_money_md · Chișinău

Noiembrie 2023 - Prezent · 2 ani 1 lună

Vânzarea de tablouri, ceasuri și felicitări personalizate
Promovare pe Instagram, TikTok și Facebook Marketplace
Crearea ofertelor și comunicarea cu zeci de clienți lunar
Administrarea facturării și livrărilor

Agent imobiliar · Chișinău

Ianuarie 2025 - Aprilie 2025 · 4 luni

Promovarea apartamentelor și caselor pe platforme online și grupuri de Facebook
Comunicarea cu potențiali cumpărători și organizarea vizionărilor
Consilierea clienților în procesul de vânzare-cumpărare
Negocierea prețurilor și intermedierea tranzacțiilor imobiliare
Colaborare strânsă cu proprietarii pentru a prezenta corect și atractiv ofertele

Coordonator de echipa · Facade Concept · Belgia

Februarie 2018 - Decembrie 2024 · 6 ani 10 luni

Experiență în lucrul cu echipe și clienți
Organizare, planificare și responsabilitate.
Competențe: Responsabilitate, Organizare

Domeniile dorite

- Vânzări / Retail

👤 34 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Responsabilitate** · 6 ani
- **Organizare** · 6 ani

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Comunicare
- **Engleză** · Elementar

- Construcții / Reparații / Arhitectură

Studii: Medii

Cursuri, training-uri

Engleza

Absolvit în 2025