



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

## Менеджер по продажам

### Обо мне

Я успешно внедрил новые стратегии привлечения клиентов, что позволило расширить клиентскую базу на 25%.

Моя работа по обучению и наставничеству новых сотрудников привела к повышению их производительности и снижению текучести кадров.

За последний год я увеличил объем продаж на 30%, что значительно превысило целевые показатели компании.

Максимально так же целеустремлённый  
Настойчивый

### Опыт работы

**Руководитель отдела продаж** · TRN · Кишинев

Август 2016 - Март 2025 · 8 лет 7 месяцев

- Управление персоналом
- Обучение персонала
- Видение клиентов
- Общение с клиентами
- Достижение результата
- Повышение квалификации

Навыки: Работа в Команде

### Желаемые отрасли

- Колл-центр / Бэк-офис
- Офис / Секретариат
- Продажи / Розничная торговля

### Образование: Высшее

**Университет IMI NOVA**

Год окончания: 2022

Факультет: Бизнес и управление

Специальность: Маркетолог

👤 29 лет

♂ Мужской

📍 Кишинев

💰 50 000 MDL

### ТОП Навыки

- **Работа в Команде** · 8 лет

### Пожелания

- Полный день
- Свободный график
- Частичная занятость
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

### Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной

### Навыки

- Эмоциональный интеллект
- Стрессоустойчивость
- Закрывать сделку
- Презентовать продукт
- Идею или решение
- Управлять циклом продаж
- Саморазвитие
- Целеустремленность
- Выбор Целевого Рынка
- Настойчивость
- Убеждение

- Работа в команде

## **Курсы, тренинги**

**Саморазвитие от Радислав Гандапаса**

*Год окончания 2015*

Организатор: Радислав Гандапаса