



👤 53 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

in f

TOP Competențe

- **Lucru în echipă** · 25 ani
- **Lucrul în Echipă** · 2 ani
- **Abilități în 1C Competențe:**
Inspirarea · 1 an
- **Crearea și creșterea fluxului de vânzări pentru eficiență maximă** · 1 an
- **Negocierea și încheierea contractelor comerciale** · 1 an
- **Dezvoltarea și menținerea relațiilor de lungă durată cu clienții** · 1 an

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Fără program
- Flexibil
- În ture
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Vînzător consultant, Manager, Administrator

Despre mine

Cunoașterea legislației și reglementărilor în domeniul economic și social. · 25 ani
Înțelegerea cadrului legislativ privind economia și politica socială. · 25 ani
Îmbunătățirea continuă a competențelor · 25 ani
Organizarea evenimentelor și activității · 2 ani

Experiența profesională

Pretura sectorului Rîșcani · Chișinău · Pretura sectorului Rîșcani · Chișinău · Chișinău
Decembrie 2022 - Prezent · 3 ani 1 lună

Competențe: Elaborarea și implementarea programelor culturale, sportive și pentru tineret, Organizarea evenimentelor și activității, Dezvoltarea și supravegherea proiectelor de cultură, distractive, mese rotunde., Colaborarea cu instituții locale, ONGuri și parteneri din domeniu.

Competențe: Lucrul în Echipă

„Carpeta MD” SRL · „Carpeta MD” SRL · Chișinău
Iulie 2021 - Decembrie 2022 · 1 an 6 luni

Competențe: Inspirarea și motivarea echipei pentru a atinge obiectivele, Dezvoltarea și implementarea strategiilor de creștere a vânzărilor, Delegarea eficientă a sarcinilor și gestionarea conflictelor., Crearea și implementarea strategiilor de vânzări pe termen scurt și lung, Construirea de relații solide cu clienții și partenerii de afaceri, Implementarea de strategii pentru creșterea cifrei de afaceri, Analiza constantă a rezultatelor și

Categoria: A, B, C
Cu automobil personal

ajustarea tacticilor de vânzări., Înțelegerea nevoilor și emoțiilor clienților și ale echipei., Crearea unui mediu de lucru pozitiv

Competențe: Abilități în 1C Competențe: Inspirarea, Crearea și creșterea fluxului de vânzări pentru eficiență maximă, Negocierea și încheierea contractelor comerciale, Dezvoltarea și menținerea relațiilor de lungă durată cu clienții

Specialist Principal în Secția Social-Economică ·
Pretura sectorului Rîșcani · Chișinău · Chișinău
Ianuarie 1996 - Iulie 2021 · 25 ani 6 luni

Elaborarea și implementarea planurilor de dezvoltare socioeconomică.

Gestionarea și optimizarea resurselor pentru eficientizarea activităților economice.

Colectarea, analiza și interpretarea datelor

Organizarea și coordonarea unor sesiuni de consultare publică pentru crearea politicilor locale.

Contribuirea la dezvoltarea strategiilor economice și sociale.

Competențe: Cunoașterea legislației și reglementărilor în domeniul economic și social.,

Competențe: Lucru în echipă

Domeniile dorite

- Management
- Logistică / Transport
- Producție

Studii: Superioare

Academia de Administrare Publică

Absolvit în: 2005

Facultatea: Management

Specialitatea: Facultatea de Management

Universitatea Pedagogică I. Creangă

Absolvit în: 1994

Facultatea: Facultatea de Istorie și Etnopedagogie

Specialitatea: Facultatea de Istorie și Etnopedagogie

Cursuri, training-uri

Contabilitate Absolvit în 2000

Absolvit în 2000

Organizator: ASEM

Leadership

Absolvit în 2007

Organizator: Universitatea Succesului

Managementul crizelor și gestionarea riscurilor

Absolvit în 2023

Organizator: Institutul de Administrație Publică