



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

HR manager

Обо мне

HR-специалист, который сочетает рекрутинг, аналитику и понимание бизнеса.

Работала с подбором в двух странах, вела воронку найма и участвовала в улучшении процессов на уровне команд.

Ценою системность, прозрачные процессы и качественную коммуникацию.

♀ 22 года

♀ Женский

◎ Кишинев

ТОП Навыки

- **End-to-end recruitment · 1 год**
- **Массовый и точечный подбор · 1 год**
- **1С · 1 год**
- **Владение Microsoft Office · 1 год**
- **CRM-система · 10 месяцев**
- **Воронка продаж · 10 месяцев**

ЯЗЫКИ

- **Румынский · Средний**
- **Русский · Родной**
- **Английский · Средний**

Навыки

- Работа с большими объемами данных
- Тайм-менеджмент
- Грамотная речь
- Эмоциональный интеллект

Опыт работы

HR-manager · Levita · Кишинев

Март 2024 - Декабрь 2025 · 1 год 10 месяцев

-Вела полный цикл подбора персонала для филиалов в Кишинёве и Дубае (оффлайн и онлайн).

-Проводила индивидуальные и групповые собеседования, включая ролевые игры для оценки soft skills.

-Полностью управляла процессом найма: первичный контакт, запись и напоминания, проведение интервью, обратная связь и отчётность.

-Вела воронку найма: отслеживала конверсии на этапах подбора, анализировала эффективность источников и качество кандидатов.

-Участвовала в управлеченческих сессиях и брейнштурм-встречах по улучшению работы отделов.

-Вела кадровое сопровождение сотрудников: табели учёта рабочего времени, расчёт заработной платы, координация найма, отпусков и увольнений, взаимодействие с бухгалтерией и банками.

Навыки: End-to-end recruitment, Массовый и точечный подбор, 1С, Владение Microsoft Office

Менеджер по продажам · Levita · Кишинев

Июнь 2023 - Март 2024 · 9 месяцев

-Работала с входящими заявками в CRM: консультирование клиентов по услугам компании, сопровождение сделки от первого контакта до оплаты.

-Выявляла потребности клиентов, продавала абонементы и отрабатывала возражения.

-Вела клиентскую базу и фиксировала статусы сделок в CRM-

системе.

Навыки: CRM-система, Воронка продаж, Работа с возражениями, Клиентская коммуникация и переговоры

Желаемая отрасль

- Управление персоналом

Образование: Высшее

Государственный университет Молдовы

Год окончания: 2025

Факультет: Экономический

Специальность: Бизнес и администрирование

Государственный университет Молдовы

Ещё учусь

Факультет: Экономический

Специальность: Маркетинг

Курсы, тренинги

Управление административными процессами и клиентским сервисом

Год окончания 2023

Организатор: Артур и Ксения Гуфрановы

Индивидуальный румынский язык

Год окончания 2023

Организатор: Сакович Т.С.