



👤 19 ani
 ♀ Feminin
 📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 1 an
- **Convingere** · 11 luni
- **Managementul Stresului** · 8 luni
- **Gestionarea Timpului** · 8 luni
- **Responsabilitate Profesională** · 8 luni
- **Leadership** · 8 luni

Preferințe

- Full-time
- Fără program
- Part-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Comunicare
- **Engleză** · Fluent

Competențe

- Resurse Umane
- Abilități de Negociere
- Planificare
- Leadership
- Managementul Echipei

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager de lucru cu clienții

Despre mine

Sunt o persoană ambițioasă, orientată spre dezvoltare continuă, cu experiență în voluntariat încă de la 16 ani. Această implicare m-a ajutat să îmi dezvolt abilități esențiale de comunicare, organizare și leadership. Lucrând alături de oameni din medii diverse, am învățat să colaborez eficient, să ascult activ și să îmi asum responsabilități. Mă adaptez rapid la noi provocări și sunt motivată de oportunitățile de învățare și creștere profesională

Experiența profesională

Office Manager · iHUB Chisinau · Chișinău

Mai 2024 - Decembrie 2024 · 8 luni

- Administrarea documentatiei
- Cunostinte avansate ce tine de utilizarea calculatorului(Microsoft Office)
- Sa coordonez echipa la realizarea evenimentelor si a proiectelor
- Sa conosc limba romana,rusa,engleza la nivel conversational

Competențe: Lucrul în Echipă, Responsabilitate Profesională, Leadership, Gestionarea Timpului, Managementul Stresului

Recepționist · Platinum Group Center LLC · Chișinău

Februarie 2024 - Septembrie 2024 · 8 luni

- Sa recunosc instrumentele digitale si a programelor de gestionare hoteliera(Booking.com ,Expedia.com)
- Capacitatea sa lucrez sub presiune si de a gestiona situatii neprevazute
- Gestionarea plăților și facturării
- Gestionarea și arhivarea documentelor

Competențe: Operațiuni Administrative, Convingere, Abilități de Ascultare Activă, Lucrul în Echipă, Recunoașterea Veniturilor

Manager de vânzări · Yolo.md · Chișinău

Mai 2023 - August 2023 · 4 luni

- Abilitati de comunicare si negociere cu clientii
- Prezentarea,Provovarea si Vanzarea Produselor

-Am preluat comenzi telefonice de la clienții companiei

Competențe: Convingere, Negociere, Gestionarea Relațiilor cu Clienții, Empatie, Lucrul în Echipă

Domeniul dorit

- Management

Studii: Medii de specialitate

Centrul de excelență în economie și finanțe

Studiez la moment

Specialitatea: Planificarea si administrarea afacerilor

Cursuri, training-uri

Money101

Absolvit în 2024

Organizator: Yep Moldova

Arduino , Modelare 3D

Absolvit în 2023

Organizator: Girls Go IT