Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.rabota.md/ro/prices/cv

Руководитель отдела закупок

47 лет
Мужской
Кишинев

ТОП Навыки

- **Product Management** · *20 лет*
- **International Relations** · *19 лет*
- **Knowledge of Purchasing Processes** · *19 лет*
- **Management of Suppliers** · *19 лет*
- **Order Processing** · *15 лет*
- **Interior design project management** · *13 лет*

Пожелания

- Полный день
- Свободный график
- Гибкий график
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Свободно владею
- **Итальянский** · Свободно владею

Обо мне

Деловые качества и опыт

- безупречное знание всех видов интерьерной продукции сегмента высокого стиля;

- умение понимать суть авторского архитектурного проекта и транслировать ее в продуктовые реальности;

- стабильно высоко профессиональный подход к ключевым обязанностям;

- способность расставлять приоритеты;

- усердие в поиске и закупке малозначимых с финансовой точки зрения товаров, способных значительно изменить облик проекта;

- уважение к авторскому видению и способность обеспечивать его сохранность в процессе разработки и исполнения проекта;

- посетил все европейские интерьерные выставки;

- был неоднократно приглашен на тренинги на лучших итальянских, британских и американских фабриках интерьерной продукции;

- поддерживал плодотворные деловые и личные отношения с руководством фабрик, агентами;

- умел найти подход к брендам, как правило, недоступным для малого бизнеса;

- был одним из наиболее уважаемых профессионалов в отрасли, признанным за мою приверженность ценностям сегмента высокого стиля, тонкое понимание идеалов ведущих производителей и архитекторов, и внятную ассортиментную политику, рожденную из перфекционисткого стремления работать с лучшим в рамках интерьерной индустрии.

Личные качества

- уважаю факты и люблю слово;

- имею навыки письменного изложения достаточно сложных смысловых периодов;

- конструктивно педантичен, с поставленной речью, много путешествовал, способен с легкостью находить общий язык с широким спектром личностей;

- воплощаю в себе редкое сочетание творческого подхода к работе и основательности при ее исполнении;

- обладаю видением, дисциплиной и терпением, необходимыми для исполнения самых трудных проектов;

- с детства увлечен музыкой (композитор/музыкант) и англоязычной культурой (музыка, фильмы, книги), увлечен повседневной модой.

Опыт работы

Предприниматель-фрилансер · Decolieu · Москва

Январь 2009 - Январь 2022 · 13 лет 1 месяц

управление интерьерными проектами:

- управление ассортиментной политикой интерьерной продукции сегмента высокого стиля; заключение договоренностей и осуществление прямых поставок с абсолютно лучших фабрик интерьерной продукции (в основной из Италии; некоторые фабрики были привезены в Россию впервые);

- совместная с архитектором разработка дизайн-проекта жилых помещений; подбор интерьерной продукции, декорирование объектов «под ключ»;

- ведение всего функционала, связанного с продажей клиенту интерьерной продукции; пост-продажное управление проектом (консультации, просчеты, спецификации, сроки, согласование специальных заказов, финансы, личное сопровождение ключевых поставок, сборок/установок);

- осуществление закупок, отслеживание заказов, управление логистическим аспектом сделки;

- завершенные проекты неоднократно участвовали и становились призерами российских интерьерных конкурсов, публиковались в профильной прессе (AD, Interior+Design, Andrew Martin Anthology, Dezeen).

Портфолио предоставляется по запросу

Навыки: Interior design project management, Project Management, International Relations, Product Management, Management of Suppliers, Knowledge of Purchasing Processes, Architectural Design, Interior Design, Order Processing

Начальник отдела закупок и маркетинга · Опус-Деко (крупнейший в стране дистрибьютор обоев элитного сегмента) · Москва

Январь 2006 - Январь 2009 · 3 года 1 месяц

- планирование и формирование стратегии развития товарных групп (обои, мебель, свет, ткани, ковры и ковровые покрытия);

- создание оптимального товарного портфеля в рамках товарной группы;

- взаимодействие и управление каналами сбыта на федеральном уровне (центральный офис, 6 филиалов в других крупных городах), формирование ассортиментных матриц для различных типов клиентов;

- управление корпоративными клиентами (продвижение приоритетов, философия продукта, позиционирование и сегментирование ассортимента, тренинги по продуктам);

- эффективное планирование продаж и дистрибуции в рамках товарных групп;

- взаимодействие с отделом продаж: анализ продаж и прогнозирование объема закупок, максимизация прибыли компании в рамках товарных групп;

- поддержание экономических показателей групп на заданном уровне;

- построение и поддержание отношений с менеджментом производителей;

- анализ и минимизация проблематики взаимодействия с поставщиками; управление рекламациями;

- разработка параметров ценообразования по товарным группам и формирование прайс-листов;

- обеспечение сбалансированного товарного запаса;

- разработка и введение программ складского наличия (в результате этих инициатив были получены эксклюзивные права на дистрибуцию от стратегически ключевых поставщиков);

- мониторинг внешнего и внутреннего рынков;

- привлечение новых партнеров; анализ конкурентной среды;

- участие в разработке планов и организации мероприятий по продвижению товаров и увеличению доли рынка;

- регулярное участие во всех ключевых выставках (в том числе международных), тренингах производителей;

- распределение обязанностей и оптимизация организационной структуры отдела;

- постановка задач и мотивация подчиненных;

- контроль за выполнением планов и задач;

- создание нового для компании розничного формата и введение новых товарных групп;

- был одним из двух сотрудников компании, ответственных за разработку концепции и организацию шоу-рума в центре столицы.

Навыки: Brand Management, Product Management, Team Management, Marketing

Ведущий специалист по закупкам · Шик Бюро (дизайн интерьера, комплектация мебелью и аксессуарами «под ключ») · Москва

Январь 2004 - Январь 2006 · 2 года 1 месяц

- мониторинг и отбор поставщиков, ассортиментная политика, ведение переговоров, заключение контрактов (в том числе на международных выставках), выстраивание отношений с лучшими фабриками и ключевыми фигурами рынка;

- ведение проектов, формирование предложений для всех типов клиентов, включая контрактные поставки и тендеры (подбор ассортимента, спецификации, ценообразование, анализ конкурентов, согласование нестандартных заказов),

оформление и исполнение комплексных поставок мебели и аксессуаров для проектов "под ключ" (частные дома, корпоративные офисы, выставочные комплексы, отели, театры, концертные залы);

- подготовка и исполнение заказов;

- обработка и проверка чертежей и спецификаций архитекторов и дизайнеров с целью приведения их в соответствие с требованиями и стандартами поставщиков; управление закупками и международной перевозкой интерьерной продукции;

- взаимодействие с логистическими службами (отработана технология консолидации и поставок товара в оптимальные сроки, контроля качества доставок);

- работа с региональными дилерами, продвижение марок итальянских производителей в регионах;

- обучение персонала по ассортименту (дизайнеры, менеджеры по продажам).

Навыки: Knowledge of Purchasing Processes, Order Processing, Management of Suppliers, International Relations

Руководитель отдела импортных закупок · ООО Проект 21 · Москва

Январь 2000 - Январь 2004 · 4 года 1 месяц

- установление деловых контактов с зарубежными поставщиками, ведение переговоров, участие в международных мебельных выставках;

- формирование ассортиментной политики в сфере закупок итальянской мебели (от некоторых итальянских производителей получены эксклюзивные условия по продвижению товара и рекламные бюджеты);

- управление всеми импортными сделками компании; прием, оформление и исполнение клиентских заказов (частных и контрактных);

- поддержка отдела продаж – техническая информация о продукте, инструкции, просчеты, нестандартные запросы, сроки производства и поставки, рекламации);

- организация транспортной логистики; взаимодействие с логистическими компаниями;

- организация торгово-выставочной экспозиции в салоне компании, участие в организации выставочного стенда компании.

Навыки: Knowledge of Purchasing Processes, Management of Suppliers, International Relations, Product Management

Преподаватель итальянского и английского языков · Посольство РФ в Италии · Рим

Январь 2000 - Декабрь 2000 · 11 месяцев

- преподавание английского и итальянского языков детям сотрудников посольства.

Навыки: Teaching, Teaching English as a Foreign Language, Teaching English as a Second Language, Language Education,

Teaching Italian

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова

Год окончания: 2000

Факультет: факультет иностранных языков

Специальность: лингвист, преподаватель английского и итальянского языков, переводчик