



👤 36 ani
 ♀ Feminin
 📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 12 ani
- **Lucru în echipă** · 2 ani

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Franceză** · Elementar
- **Engleză** · Elementar

Competențe

- Abilități de Negociere
- Abilități de Luare a Deciziilor
- Abilități de Coordonare
- Abilități de Comunicare
- Lucrul în Echipă

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Manager Vânzari

Despre mine

Sint o persoana responsabilă, creativă și Ambițioasă.
 Sunt generoasă și deschisă spre noi cunoștințe.
 - Învăț constant
 - Acționează pas cu pas
 - Produce rezultate.
 Utilizator PC
 Abilități excelente de lucru în echipă.
 Abilități de comunicare.
 Abilități de integrare.

Experiența profesională

Manager de vânzări · Pharmony SRL · Chișinău
Octombrie 2022 - Februarie 2025 · 2 ani 5 luni

Promovarea produselor la clinicile private, de stat și la farmacii.
 Menținerea și identificarea noilor potențiali clienți.
 Participarea la ședințele periodice.
 Dezbateri cu sugestii constructive cu privire la performanțele Vânzătorilor.

Competențe: Lucru în echipă

Manager Vânzari · Alvia Grup · Chișinău
Martie 2019 - Octombrie 2022 · 3 ani 8 luni

Vizitarea potențialilor clienți inclusiv și Apeluri telefonice.
 Elaborarea prețurilor pentru fiecare client individual.
 Elaborarea contractelor.
 Menținerea clienților și partenerilor.
 Competențe: Lucrul în Echipă

Manager Vânzari · Labormed · Chișinău
Ianuarie 2017 - Ianuarie 2019 · 2 ani 1 lună

Promovarea produselor la clinicile private, de stat, și la farmacii.
 Menținerea și identificarea, noilor potențiali clienți.
 Competențe: Lucrul în Echipă

Manager de vânzări · Antibiotice Iași · Chișinău
Octombrie 2013 - Ianuarie 2017 · 3 ani 4 luni

Promovarea produselor.

Menținerea și identificarea noilor potențiali clienți.

Verificarea rapoartelor angajaților.

Organizarea ședințelor cu privire la situațiile din teren a echipei.

Organizarea training-urilor în Iași.

Organizarea unui mediu plăcut ,armonios de lucru a echipei.

Competențe: Lucrul în Echipă

Farmacist · Farmacia Familiei · Chișinău
Iulie 2009 - August 2013 · 4 ani 2 luni

Competențe: Lucrul în Echipă

Domeniile dorite

- Vânzări / Retail
- Medicină / Farmacie / Sănătate

Studii: Superioare

Academia de studii economice din Moldova
Absolvit în: 2016

Facultatea: Bussines și Administrarea Afacerilor

Specialitatea: Merceologie și Comerț

Colegiul National de Medicina și Farmacie Nicolae Testimiteanu

Absolvit în: 2008

Facultatea: Farmacie

Specialitatea: Laborant-Farmacist

Cursuri, training-uri

Training Organizarea și Comunicare, Training de Vânzari.
Absolvit în 2017

Organizator: Antibiotice Iași

Training de Vânzari

Absolvit în 2018

Organizator: Alexandru Bordea

Formula Comunicării

Absolvit în 2024

Organizator: Alina Andriuță

Formula Banilor. Tipuri de filtre care distorsioneaza realitatea

Absolvit în 2024

Organizator: Alina Andriuță

Femeia prin Comunicare, Bani, Relații

Absolvit în 2024

Organizator: Alina Andriuță

Puterea încrederii în sine

Absolvit în 2024

Organizator: Alina Andriuță

Promovare și Vinzari

Absolvit în 2024

Organizator: Alina Andriuță

Cum faci bani din Expertiza ta

Absolvit în 2024

Organizator: Alina Andriuță