



👤 22 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
in

TOP Competențe

- **Lucru cu clientii** · 2 ani
- **Lucrul în Echipă** · 2 ani
- **Efectuarea vânzărilor** · 2 ani
- **Management de Proiect** · 4 luni

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Competențe

- Lucru cu clienții
- Managementul Echipei
- Lucrul în Echipă

Permis de conducere

Categoria: A, B
Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Project Manager

Despre mine

Tânăr profesionist orientat spre rezultate, cu experiență în vânzări, coordonare echipe și management de proiecte IT. Am fost responsabil atât de atragerea clienților, cât și de gestionarea proiectelor de la idee la implementare. Am excelente abilități de comunicare și negociere, pot identifica rapid nevoile clienților și găsi soluții eficiente, iar experiența mea în rezolvarea reclamațiilor (2022-2025) m-a ajutat să cresc satisfacția și fidelizarea clienților.

Experiența profesională

Sales & Project Manager · Sugar Software SRL · Chișinău

Iunie 2025 - Prezent · 4 luni

Singurul Sales Manager al companiei, responsabil de atragerea clienților și negocierea contractelor.

Am gestionat în paralel proiectele IT pentru clienți (rol de Project Manager).

Am coordonat echipa tehnică, am organizat ședințe și am urmărit progresul proiectelor.

Am comunicat constant cu clienții pentru a înțelege cerințele lor și a oferi soluții rapide și eficiente.

Am monitorizat respectarea termenelor și calitatea livrabilelor.

Competențe: Lucru cu clientii, Management de Proiect, Lucrul în Echipă

Vânzător-consultant - iStore · Ultracom Distribuție SRL · Chișinău

Decembrie 2023 - Mai 2025 · 1 an 6 luni

Consultanță și identificarea nevoilor clienților.

Gestionarea situațiilor cu reclamații și găsirea de soluții potrivite.

Promovarea și vânzarea produselor Apple.

Competențe: Efectuarea vânzărilor, Lucru cu clientii, Lucrul în Echipă

Vânzător-consultant - Darwin · Darwin · Chișinău

Octombrie 2022 - Noiembrie 2023 · 1 an 2 luni

Prezentarea produselor și elaborarea contractelor.
Consilierea clienților și rezolvarea solicitărilor.
Susținerea proceselor de vânzare și fidelizarea clienților.

Competențe: Efectuarea vânzărilor, Lucru cu clientii, Lucrul în Echipă

Manager Comercial - StarNet · StarNet · Rezina

Iulie 2022 - Septembrie 2022 · 3 luni

Gestionarea relațiilor comerciale și semnarea contractelor.
Coordonarea activităților comerciale și colaborarea interdepartamentală.

Competențe: Lucru cu clientii, Lucrul în Echipă

Domeniile dorite

- Vânzări / Retail
- Management

Studii: Superioare incomplete

Centru de excelență în informatică și tehnologii informationale

Absolvit în: 2022

Specialitatea: Programare

Universitatea de Stat

Studiez la moment

Facultatea: Științe economice

Specialitatea: Business și Administrare

Cursuri, training-uri

Business process value

Absolvit în 2023

Organizator: Darwin