



34 года
 Мужской
 Кишинев
 30 000 MDL
 in

ТОП Навыки

- Поиск клиентов · 9 лет
- Обучение персонала · 9 лет
- B2b · 7 лет
- Работа в Команде · 6 лет
- Оптимизация отдела продаж · 6 лет
- Контроль качества · 3 года

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

Языки

- Румынский · Разговорный
- Русский · Свободно владею
- Английский · Средний

Водительское удостоверение

Категория: B
 С личным авто

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Директор по продажам, Руководитель отдела продаж, Колл центра

Обо мне

Построение отдела продаж с нуля
 Управление командой: найм, адаптация, мотивация
 B2B / B2G продажи
 Стратегическое планирование и анализ рынка
 Проведение тренингов по продажам, дисциплине и soft skills
 Работа с CRM: amoCRM, Bitrix
 Цифровой маркетинг и написание промптов для ИИ
 Публичные выступления, ведение переговоров
 Владение: русским, румынским, украинским (свободно), английским (средне)

Опыт работы

Директор по продажам · Standart Byte · Кишинев

Август 2025 - Октябрь 2025 · 2 месяца

Разработка стратегии продаж
 Внедрение CRM (Bitrix24)
 Личное участие в поиске и привлечении первых клиентов
 Проведение переговоров и стратегических встреч с партнёрами и клиентами
 Создание чек-листов для разработки сайта IntuCASA и редактирования корпоративного сайта gestalt.md
 Анализ рынка и конкурентной среды по сегментам «Окна» и «Солнечные панели»
 Разработка и внедрение маркетинговой стратегии для каждого направления
 Полный цикл создания двух отделов продаж: подбор, обучение и систематизация работы команды
 Запуск с нуля двух брендов: Gestal (окна ПВХ и алюминий) и IntuCASA (солнечные панели)

Навыки: Клиентская Аналитика

Директор по продажам · City Grup · Кишинев
Февраль 2025 - Июль 2025 · 5 месяцев

Head Manager B2B · Crafti Business SRL · Кишинев
Апрель 2023 - Февраль 2025 · 1 год 11 месяцев

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Презентации продукта
- Составление отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Составление отчетов, Контроль платежей, B2b

Regional teamsport manager B2B (B2G) · «PUMA WSA» · Кишинев
Май 2020 - Май 2022 · 2 года 1 месяц

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Сравнительный анализ конкурентов
- Презентации продукта
- Проведение тренингов
- Организация и контроль за выполнением сотрудников должностных обязанностей
- Составление и проверка отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Проведение деловых встреч и переговоров

Руководитель департамента стандартизации контроля и качества, Супервайзер call center · «CASH&GO» · Кишинев
Февраль 2018 - Май 2021 · 3 года 3 месяца

- Проведение тренингов по обучению персонала в работе со скриптом и программ CRM
- Ведение учета успеваемости сотрудников
- Сравнительный анализ успеваемости сотрудников
- Формирование недельных и месячных отчетов

Навыки: Контроль качества, Обучение Продажам, Обучение персонала

Инженер - проектировщик, менеджер по продажам B2B (B2C, B2G) · LED Market · Кишинев

Сентябрь 2010 - Сентябрь 2016 · 6 лет 1 месяц

- Проектирование светодиодного освещения
- Анализ продаж
- Составление планов продаж
- Техническое обучение персонала
- Контроль и мониторинг качества товара
- Оптимизация работы технического отдела
- Презентация продукта компании потенциальным клиентам

Навыки: Работа в Команде, B2B, Поиск клиентов, Оптимизация отдела продаж, Обучение персонала

Желаемые отрасли

- Менеджмент
- Управление персоналом
- Недвижимость

Образование: Высшее

Государственный Педагогический Университет «И.Крянгэ».

Год окончания: 2023

Факультет: Отделение Психопедагогика

Специальность: Психопедагогика

УТМ

Год окончания: 2013

Факультет: факультет радио-телекоммуникаций, кафедра системы оптоэлектроники

Специальность: Инженерия и менеджмент