RABOTA MD

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.rabota.md/ru/prices/cv

Администратор, Руководитель отдела продаж

27 ani
Feminin
Chișinău
20 000 MDL

TOP Competențe

- **Подбор автозапчастей и продажа** · *4 luni*

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Despre mine

- Коммуникабельность
- Быстрая и легкая обучаемость
- Стремление к развитию и профессиональному росту
- Хобби — путешествия, прогулки, спорт
- Пунктуальность
- Быстро вливаюсь в коллектив
- Веселая и энергичная
- Ищу работу в стабильной компании профессионалов где можно расти
- Хочу построить карьеру, научится чему то новому и где будет возможность заработать 1000 евро в месяц и больше.
- Опыт поиска и привлечения клиентов
- Опыт ведения переговоров и деловой переписки
- Способность быстро обучаться и запоминать новую информацию
- ПК (Word, Excel) – Опытный пользователь
- Увеличение продаж продукта компании
- CRM система (Bitrix 24) -опытный пользователь

Figma - средний пользователь

- Умение работать с возражениями
- Знание технологий и методов продаж
- Нацеленность на результат, ответственность
- Работа в команде
- Находить подход к каждому сотруднику и мотивировать его на результат
- Легко и интересно обучать новых людей

Experiența profesională

Manager de vânzări · Procar ADAC SRL · Chișinău
Iunie 2025 - Prezent · 4 luni

Подбор автозапчастей,
Поиск и привлечение новых клиентов
Заключение контракта

Умение вести деловые переговоры
Работа в 1С

Competențe: Подбор автозапчастей и продажа

Business trainer · Финансовый рынок · Chișinău
August 2023 - Mai 2024 · 9 luni

- Развитие и обучение сотрудников
- Соблюдение баланса между требовательностью и поддержкой
- Соблюдение баланса между контролем и свободой
- Мотивация сотрудников
- Анализ работы сотрудников и отдела в целом
- B2C продажи — Продвижение финансовых услуг компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам

Директор отдела продаж · “Nerbiz Grup” SRL "Datamax IT" SRL · Chișinău
Ianuarie 2023 - Mai 2023 · 4 luni

- Развитие и обучение сотрудников
- Соблюдение баланса между требовательностью и поддержкой
- Соблюдение баланса между контролем и свободой
- Планирование продаж
- Мотивация сотрудников
- Анализ работы сотрудников и отдела в целом
- Поиск и привлечение клиентов
- B2B продажи — Продвижение IT услуг компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам
- Заключения договора с клиентами
- Работа в CRM системе (Bitrix24)
- Ведение переговоров
- Формирование коммерческих предложений
- Введение клиентской базы
- Выписывание счетов заказчикам

Менеджер по продажам · “Nerbiz Grup” SRL "Datamax IT" SRL · Chișinău
Februarie 2021 - Ianuarie 2023 · 2 ani

- Поиск и привлечение клиентов
- B2B продажи — Продвижение IT услуг компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам
- Заключения договора с клиентами

- Работа в CRM системе (Bitrix24)
- Ведение переговоров
- Формирование коммерческих предложений
- Введение клиентской базы
- Выписывание счетов заказчикам

Продавец консультант · “DANVILCOM SRL” Primigi Timișoara · Timișoara

August 2019 - Iunie 2020 · 11 luni

- Поиск и привлечение клиентов
- Продвижение новых продуктов компании
- Выполнение плана продаж
- Планирование заявок на обработку готовой продукции
- Активные живые продажи «продукта»
- Ведение кассового учёта

Официант · Общепит · Chișinău

Iunie 2016 - Septembrie 2019 · 3 ani 4 luni

- Работа с клиентами
- Активные живые продажи «продукта»
- Продвижение новых продуктов заведения
- Выполнение плана продаж

Менеджер по продажам · Forex Club · Chișinău

Septembrie 2017 - Iulie 2018 · 10 luni

- Поиск и привлечение клиентов
- Продвижение новых продуктов компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам

Domeniul dorit

- Resurse Umane

Studii: Medii

Liceul Teoretic “Iulia Hasdeu” Реальный профиль

Absolvit în: 2017

Cursuri, training-uri

Открытый курс по продажам

Absolvit în 2022

Organizator: Maestru in vinzari